

Strumenti di vendita alternativi: come aiutare il cliente all'acquisto delle proprie macchine, in tutto il mondo



WEBINAR ZOOM

27 Maggio 2021 11:00 – 12:30

PROGRAMMA

- ◆ “Come offrire formule di finanziamento ai propri clienti internazionali sull'acquisto dei macchinari”
Esempi di offerte commerciali, modalità operative.



Nicola Carboni
*Responsabile Finanza Internazionale
Italfinance Group*

- ◆ “Alternative all'acquisto diretto del macchinario in Italia: leasing e factoring e altre formule”
Leasing e factoring e vantaggi legati a “Industria 4.0”.



Emilio Panzeri
Presidente di Italfinance Group



Luca Varischetti
*Responsabile Factoring
Italfinance Group*

- ◆ Domande agli esperti

È richiesta l'iscrizione, compilando l'apposito Form



QUI

il link per il collegamento sarà inviato agli iscritti il giorno prima del webinar