



CONVENZIONI ASSOMAC

2017

ASSEMBLEA 2017

VIGEVANO, 30 giugno 2017

assomac

ASSOCIAZIONE NAZIONALE COSTRUTTORI
TECNOLOGIE PER CALZATURE, PELLETERIA E CONGERIA

© Assomac, 2017

[Indirizzo](#)

Via Matteotti, 4/a
27029 Vigevano (PV) - Italia

[Telefono](#)

+39 0381 78883

[Sito internet](#)

<http://www.assomac.it>

Tutti i diritti riservati.

È consentita la riproduzione
a fini didattici e non commerciali,
a condizione che venga citata la fonte

Stampato nel mese di giugno 2017
presso Assomac

Sommario

ACCADEMIA LANGUAGE CENTRE	5
ACCORHOTELS.....	6
AE.NET	7
ALITALIA.....	8
AMERICAN EXPRESS.....	9
ASSICOM	10
BASICITALIA	11
BRIC'S.....	12
BUFFETTI.....	13
BUSINESS VOICE.....	14
CARTASI	15
CATHAY PACIFIC.....	16
CERVED	17
COFACE	18
CONAI	19
CRIBIS	20
DAY.....	21
DIGYLAND SOLUTIONS	22
EASYJET.....	23
ENI	24
ERREBIAN.....	25
EUDAIMON.....	26
EUROP ASSISTANCE	27
FCA ITALY	28
GRIMALDI LINES.....	29
HERTZ.....	30
ITALGAS.....	31
ITALIA DEFIBRILLATORI.....	32
LUCIANO PONZI INVESTIGAZIONI	33
LYRA	34
LYRECO.....	35
NEXIVE	36
ORIENTA.....	37
PARKINGO.....	38
PREVINDUSTRIA	39
Q8.....	40
SAN TELMO LUXURY SUITES	41
SPACE2000	42
STARHOTELS	43
TIM	44
TOTALERG.....	45
TRENITALIA	46
UMANA.....	47
UNI.....	48
UNIPOLSAI.....	49
UNISALUTE.....	50
WELFARE COMPANY	51

Tutte le convenzioni sono consultabili online su:

<http://in.assomac.it>

Le convenzioni Retindustria sono da attivare sul portale Confindustria
<http://www.confindustria.it/Aree/ConvenzioniAziende.nsf/conv?OpenForm>

ACCADEMIA LANGUAGE CENTRE



CONVENZIONE ASSOMAC

L'AZIENDA

ACCADEMIA LANGUAGE CENTRE è una società che offre servizi linguistici per le imprese.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Accademia S.r.l. Language Centre, offre una risposta professionale, qualificata e completa alle esigenze di imprenditori, operatori tecnico-commerciali, ricercatori, docenti, studenti, grazie ad una struttura flessibile e diversificata in grado di offrire una soluzione adeguata ad ogni problema di natura linguistica.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Sconti dal 5% al 10% su vari servizi. Per accedere alla scontistica è sufficiente dire di essere associati Assomac.

L'accordo è riferito nello specifico alla formazione in lingua inglese, estendibile su richiesta a tutte le lingue.

- Consulenza e valutazione delle esigenze linguistiche gratuita
- Needs analysis (orale) e Language Tests (scritto) d'ingresso gratuiti
- Reports di valutazione del profitto a fine corso compresi nell'investimento
- Per numero di gruppi oltre 5 sconto 5%
- Per numero di gruppi oltre 10 sconto 10%
- Corsi intensivi sconto 12%

- FAD- Formazione A Distanza sconto 5%
- Progetti di formazione personalizzati:
 - "Business Class" Programme sconto 5%
 - One-to-one "Executive" Programme sconto 5%
- Per ogni progetto di formazione aziendale si riserva una sessione gratuita di FAD- Formazione a Distanza -Telephoning-
- Servizio di affiancamento "Personal Language Trainer" presso l'azienda disponibile anche a trasferte
- Formazione linguistica all'estero: soggiorni studio all'estero per migliorare le abilità linguistiche anche specifiche di un settore professionale o di un'area di comunicazione. Soggiorni in famiglie, hotels o residences, corsi di formazione linguistica intensiva o semi-intensiva per managers d'azienda.
- Traduzioni tecniche, legali, asseverate, legalizzate in tutte le lingue
- Servizio di interpretariato in simultanea o consecutiva in tutte le lingue (anche per fiere) sconto 5%

CONTATTI

Per gli associati che volessero contattarci è a disposizione il nostro Servizio Clienti:

☎ 0444.291915

✉ sales@accademia-languages.com

🌐 <http://www.accademia-languages.com>

ACCORHOTELS



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Il Gruppo AccorHotels è leader mondiale nei settori travel & lifestyle e un pioniere dell'innovazione digitale.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ogni marchio presenta servizi e offerte differenti, per la soddisfazione delle esigenze di qualsiasi ospite:

Sofitel: simbolo di un'ospitalità lussuosa e raffinata, privilegio di sistemazioni uniche nel loro genere in tutto il mondo. In Italia il brand è presente a Roma

Pullman: hotel di alta categoria progettati per chi viaggia per affari e l'organizzazione di riunioni e di eventi. In Italia il brand è presente con un resort a Villasimius (Cagliari)

MGallery by Sofitel: una collezione di hotel di alta categoria notevoli per la loro personalità. In Italia il brand è presente ad Arzachena, Firenze, Milano, Livorno, Polignano a Mare, Napoli, Palermo, Venezia, Tropea, Murano (Ve) e Roma

Novotel: 471 hotel e resort in 61 paesi proprio nel centro delle principali città di tutto il mondo, centri d'affari e destinazioni turistiche. In Italia il brand è presente a Bologna, Caserta, Firenze, Genova, Milano, Roma, Salerno, Torino e Venezia Mestre

Mercure: da oltre 35 anni, Mercure rappresenta il savoir-faire alberghiero per un soggiorno personalizzato. In Italia il brand è presente a Bari, Bergamo, Bologna, Catania, Firenze, Genova, Grosseto, Milano, Napoli, Olbia, Palermo, Parma, Reggio Emilia, Rimini, Roma, Rovereto, Siracusa, Taranto, Torino e Venezia

Adagio: appartamenti indicati per soggiorni medio/lunghi e dotati di ogni tipo di comfort. È presente a Roma

Ibis: con più di 1.067 hotel in 64 paesi, offre una qualità costante di alloggio e servizi, sempre con il miglior rapporto qualità/prezzo/

servizio: una camera perfettamente attrezzata, la garanzia di un servizio disponibile 24 ore su 24, 7 giorni su 7. In Italia il brand è presente a Como, Cremona, Firenze, Milano, Padova, Prato, Roma, e Verona

Ibis Styles: hotel originali e confortevoli nei quali la colazione e l'accesso a internet sono inclusi nel prezzo. In Italia il brand è presente a Catania, Milano (Agrate e Melegnano), Parma, Torino, Roma e Palermo

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Fino al 10% di sconto sulla miglior tariffa del giorno, senza restrizioni, in 2.785 hotel di Accor in tutto il mondo, presenti in più di 90 Paesi!

Prenotazione via web nell'area business del sito www.accorhotels.com e via Call Center Accor 199 12 99 99

Nessuna penalità di cancellazione prima delle 18:00 (ora locale) del giorno di arrivo (oltre tale ora, il costo della prima notte verrà addebitato)

Pagamento diretto alla partenza con carta di credito a garanzia.

Una serie di innumerevoli vantaggi sempre disponibili sul sito www.accorhotels.com

CONTATTI

Vladimiro Matteucci

National Sales Executive - Direzione Commerciale AccorHotels

☎ 06 59293637

☎ 345 0638445

✉ Vladimiro.MATTEUCCI@accor.com

AE.NET



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Ae.Net è una società italiana specializzata in soluzioni per conferencing & collaborazione a distanza; è parte del gruppo Chorus Call/Compunetix, con una presenza diretta nei 5 continenti.

Conosciuta grazie al brand Aethra.net, offre servizi professionali di audioconferenza (conference call), anche in HD; videoconferenza e webconferencing su cloud; streaming, webinar e webcast HD; allestimento e noleggio sale per la videoconferenza.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ae.Net propone sia servizi automatici che servizi completamente assistiti da operatori specializzati.

- Servizi di audioconferenza – conference call
- Servizi di audio HD
- Servizi ed infrastruttura di Videoconferenza
- Streaming e Webcast HD
- Noleggio, progettazione e allestimento di sale per la videoconferenza
- Prodotti per la videoconferenza in Full HD, sia di gruppo che personal, sia top di gamma che con il miglior rapporto qualità/prezzo sul mercato.
- Prodotti per l'audioconferenza professionale per la sala riunioni.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Collaborando a distanza, gli associati a Confindustria potranno non solo ridurre drasticamente le spese per i viaggi di lavoro, ma anche migliorare l'efficienza ed aumentare considerevolmente la loro produttività. Sarà possibile espandere il giro d'affari e velocizzare i tempi di risposta, il tutto con investimenti davvero minimi. Per fare di più, con meno risorse.

Audioconferenza (conference call)

Per tutti i nuovi clienti Ae.Net offre la possibilità di provare la conference call gratuitamente e senza impegno per 30 giorni.

Dopo i 30 giorni, quotazione speciale di 8 cent. al minuto per linea connessa (anziché 23 cent. di listino). Il pagamento è previsto solo se e quando si utilizza la conference call, senza abbonamenti, contratti vincolanti e minimi di consumo.

Audio HD

Qualità audio superlativa con la conference call in HD. Non si pagano più i costi per il traffico telefonico. Per comunicare e collaborare con il mondo in modo semplice, veloce ed economico.

Servizio di videoconferenza

La semplicità e l'affidabilità del WebRTC consente di connettersi in videoconferenza con un solo clic, senza scaricare niente. Elimina tutti i problemi di installazione e compatibilità.

Ae.Net regala 2 porte WebRTC se si sottoscrive una sala annuale per la videoconferenza (da almeno 3 porte).

Sarà possibile così collegare, in qualsiasi momento e in qualsiasi luogo, fino a 5 siti contemporaneamente. Il numero dei partecipanti possibili è praticamente illimitato, a seconda delle esigenze.

Supera le barriere geografiche ed espandi il tuo business!

Sistema di videoconferenza

Ae.Net propone il sistema di videoconferenza col miglior rapporto qualità/prezzo e una garanzia eccezionale: Aver EVC150 con ben 5 anni di garanzia e senza costi aggiuntivi di manutenzione a soli 1.950 Euro.

E in più in regalo un'ora di configurazione e training da remoto per ottimizzare l'investimento e collaborare al meglio con la massima facilità.

Promozioni speciali continue

Prove gratuite dei diversi servizi, pacchetti standard prepagati e offerte speciali periodiche.

CONTATTI

Corrado Mazzocato

☎ 071 2504515 / 071 2504500

☎ 335 475321

✉ mazzocato@aethra.net

ALITALIA



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Alitalia - Società Aerea Italiana è la principale compagnia aerea italiana e vanta una delle flotte più moderne ed efficienti al mondo. Alitalia vola verso 80 destinazioni, di cui 26 in Italia e 54 nel resto del mondo, per un totale di 3.600 voli settimanali e 106 rotte nella stagione invernale 2016/2017.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Alitalia BusinessConnect:

Per tutte le piccole e medie imprese nasce BusinessConnect, l'iniziativa Alitalia che consente di guadagnare miglia per ogni viaggio aziendale. Più si viaggia e più l'azienda accumula miglia utilizzabili per ottenere sconti, biglietti premio, servizi e premi del MilleMiglia Gallery.

Con BusinessConnect il vantaggio è doppio: guadagna miglia l'azienda e guadagna miglia il dipendente iscritto al Programma MilleMiglia.

Alitalia BusinessConnect premia in tanti modi

Le miglia potranno essere utilizzate per:

1. Richiedere uno o più biglietti premio sui voli operati da Alitalia o dai suoi principali partner aerei
2. Ottenere un biglietto aereo per il prossimo viaggio pagandolo con le miglia o con un mix di miglia e denaro grazie al nuovo servizio Cash&Miles

3. Scegliere uno dei tanti premi e servizi del ricco catalogo del MilleMiglia Gallery
4. Richiedere un posto extra comfort, l'upgrade ad una classe di viaggio superiore, l'extra bagaglio, l'accesso alle nostre lounge Casa Alitalia e tanto altro ancora.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla collaborazione tra Alitalia e Confindustria, ogni azienda associata iscrivendosi al Programma Alitalia BusinessConnect avrà i seguenti vantaggi:

- Opportunità di accedere a tariffe e scontistiche dedicate
- Opportunità di acquistare il Carnet Italia a condizioni di favore

CONTATTI

Serena Torresani

Responsabile rapporti con le Associazioni Territoriali e di Categoria



335 7036196



Serena.torresani@alitalia.com



www.alitalia.com

AMERICAN EXPRESS



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

American Express, leader nell'ambito delle soluzioni di pagamento, può supportare la sua azienda nelle attività di gestione dei flussi di cassa e ottimizzazione del capitale circolante.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Le Carte Aziendali American Express permettono di:

- Accedere ai vantaggi e ai servizi dedicati previsti per i titolari delle Carte Aziendali
- Diventare partner di American Express per identificare e cogliere ulteriori possibilità di risparmio
- Informatizzare la rendicontazione delle spese
- Utilizzare la Carta Aziendale invece di anticipi di contante
- Gestire online il conto aziendale.

Inoltre le Carte Aziendali American Express garantiscono la massima sicurezza e tranquillità grazie a:

- Assicurazioni per inconvenienti di viaggio, perdita o furto bagagli*
- Predisposizione gratuita della carta sostitutiva, in caso di furto, smarrimento o danneggiamento
- Possibilità di attivazione del Servizio Express Cash, per prelievo di contanti in caso di emergenza
- Protezione in caso di uso illecito della carta da parte di terzi**
- Servizio clienti 24 ore su 24, 365 giorni l'anno
- Servizi online per controllare le spese in qualsiasi momento.

Programma Membership Rewards

I titolari di Carta American Express possono iscriversi al Club Membership Rewards e accedere così al programma fedeltà di American Express grazie al quale si accumula un punto per ogni euro speso con Carta. I punti del programma Membership Rewards potranno essere utilizzati per, ad esempio:

- Prenotare buoni d'acquisto da utilizzare per voli, noleggi e soggiorni su: www.americanexpress.it/viaggi
- Scegliere premi hi-tech disponibili sulla guida www.americanexpress.it/premi

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Gli associati possono scegliere una soluzione a condizioni esclusive, con vantaggi immediati nella gestione dei pagamenti.

- Quota annuale gratuita per tutta la durata del contratto se viene domiciliata sulla carta almeno un'utenza (es. telefonia) per la Carta Aziendale Verde
- Quota annuale gratuita per i primi 12 mesi di validità dall'emissione per la Carta Aziendale Oro e riduzione del 50% sull'importo dovuto per gli anni successivi

CONTATTI

Luca Lasagna

02 89523455

luca.lasagna@aexp.com

ASSICOM



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Assicom, punto di riferimento per i servizi di informazioni commerciali, marketing e recupero crediti, mette a disposizione degli associati Confindustria una gamma di servizi completa per interventi efficaci prima, durante e dopo la vendita.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Profilazione: per organizzare le attività di vendita e incasso

Informazioni commerciali: per analizzare i clienti e valutarne l'affidabilità e il rischio di default

Servizi di monitoraggio: per controllare i clienti nel tempo e tutelarsi dagli insoluti

Recupero crediti: per gestire i mancati incassi con interventi a rapida efficacia

Strumenti per il marketing: per le attività di ricerca e sviluppo del business

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Sconto del 15% sul valore contrattuale per usufruire liberamente di ogni servizio

Addebiti ridotti sulle percentuali applicate ai crediti recuperati

Intelligence rating aggiornato alle attuali condizioni di mercato

Formula con franchigia per gli interventi di recupero giudiziale chiusi negativamente

Team di specialisti sempre a disposizione: avvocati, analisti e un filo diretto con l'assistenza

CONTATTI

 800 222 320

 ufficio.commerciale@assicom.com

 www.assicom.com

 www.easyassicom.com

 www.primosguardo.com

BASICITALIA

BasicItalia

CONVENZIONE ASSOMAC

L'AZIENDA

BasicItalia SpA, società torinese che fa capo alla BasicNet SpA, opera nel settore della distribuzione di abbigliamento, calzature e accessori - informali e fashion - per lo sport e il tempo libero sul territorio italiano con i marchi:

- Kappa
- Robe di Kappa
- K-way
- Superga
- Jesus Jeans
- Sabelt
- Briko

I SERVIZI - L'OFFERTA

Convenzione per acquisti scontati presso i negozi a insegna Robe di Kappa, Superga e K-Way e online su www.robekappa.com, www.superga.com, www.k-way.com.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Per i dipendenti delle aziende associate ad ASSOMAC è previsto uno sconto del 15% utilizzabile su più acquisti fino a un massimo di spesa di 1.000€, valido fino al 31/12/2017, saldi esclusi, nei negozi a insegna Robe di Kappa, Superga e K-Way e online su robekappa.com, superga.com, k-way.com.

Lo sconto si attiva tramite BasicCard, la carta fedeltà del gruppo.

Per l'attivazione bisogna cliccare sul link presente sulla locandina pdf o inquadrare il QR: si aprirà la pagina di attivazione buoni del nostro sito robekappa.com con già la chiave di sconto inserita e cliccando su "Attiva" verrà richiesto di accedere con i propri dati della BasicCard o di creare una nuova registrazione.

Per i dipendenti delle aziende associate ad ASSOMAC



Sconto 15%

Clicca **QUI** o collegati al sito www.robekappa.com:
clicca "Attiva il tuo sconto" e inserisci il codice 7711190000017.
Clicca su **ATTIVA** e registrati o, se hai già la BasicCard,
accedi con i dati della tua tessera!

Attiva lo sconto dal tuo cellulare!
INQUADRA IL QR CODE.



Approfittane per i tuoi acquisti online su: robekappa.com, superga.com, k-way.com
e nei negozi:



Il negozio più vicino a te: www.basicbank.net/storelocator

Sconto 15% valido su valore massimo di spesa di 1.000 €, utilizzabile su più acquisti, fino al 31/12/2017 periodo saldi escluso. Non cumulabile con altri sconti e promozioni BasicCard o attive in negozio. Scopri in cassa l'offerta più vantaggiosa. Sconto non valido negli outlet.



BRIC'S



CONVENZIONE ASSOMAC

L'AZIENDA

Bric's è un'azienda leader nel settore delle valige e delle borse da viaggio, con prodotti riconosciuti per la loro immagine e funzionalità

I SERVIZI - L'OFFERTA

Convenzione con i BRIC'S STORE per l'acquisto presso i negozi di:

MILANO – Galleria Vittorio Emanuele – tel. 0289098043

COMO – Piazza Perretta, 7 – tel. 031/267512

OLGIATE COMASCO – Via Roma, 72 – tel. 031/994161

FIRENZE – VIA POR SANTA MARIA 51/53 – tel. +39 055.212966

e online su www.brics.it

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

SCONTO del 15% su tutti gli articoli ad eccezione degli articoli già scontati o in promozione. Lo sconto non è cumulabile ad altri.

Inserire il codice promo Mac15 nell'apposito riquadro in fase check out per gli ordini online.

NOTA: per poter usufruire dello sconto sarà indispensabile presentare copia della lettera di convenzione.



<http://www.brics.it>

Industria valigeria fine spa
22077 Olgiate Comasco (Co)
Via Michelangelo 21
telefono 031.994111
fax 031.947013
info@brics.it

capitale sociale euro 1.250.00 i.v.
cod. fiscale / partita iva 00793550138
tribunale Como reg. soc. 11855
codice ident. CEE 00793550138
meccanografia Como 020895 – rea 165956
n. iscr. Reg. delle imprese di Como 00793550138



Spett.le
ASSOMAC

Olgiate Comasco, 30/05/2017

OGGETTO: **CONVENZIONE SCONTO ANNO 2017**

Con la presente stipuliamo la convenzione sconto tra

ASSOMAC e i punti vendita **BRIC'S STORE** di:

MILANO – Galleria Vittorio Emanuele – tel. 0289098043

COMO – Piazza Perretta, 7 – tel. 031/267512

OLGIATE COMASCO – Via Roma, 72 – tel. 031/994161

FIRENZE – VIA POR SANTA MARIA 51/53 – tel. +39 055.212966

SCONTO 15%

su tutti i nostri articoli ad eccezione degli articoli già scontati o in promozione.
Lo sconto non è cumulabile ad altri.

Referente ASSOMAC: Sig.ra Graziella Lo Presti tel. 038178883

Referente Bric's Store: Sig.ra Beatrice Briccola tel. 031994160

BUFFETTI



CONVENZIONE ASSOMAC

L'AZIENDA

Buffetti è, oggi, la più grande azienda italiana di riferimento per il mondo del lavoro oltre che della scuola e del regalo, grazie a un catalogo molto ampio e qualificato di soluzioni tradizionali e innovative. Particolarmente nota per la modulistica professionale, oggi Buffetti è molto conosciuta e apprezzata per i software gestionali, per i tanti servizi esclusivi e per una vastissima offerta di prodotti distribuiti con marchi di proprietà.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Gli acquisti avverranno utilizzando il sito di ecommerce Buffetti Shop: www.shop.buffetti.it.

Le consegne potranno, su decisione del cliente, avvenire presso l'indirizzo indicato dal medesimo oppure presso il negozio Buffetti selezionato dal cliente. In questo secondo caso non verrà mai addebitata alcuna spesa di trasporto.

Questo è il link per accedere a Buffetti Shop e automaticamente entrare nel cluster ASSOMAC:

<http://shop.buffetti.it/acg/join/intro/cpn/assomac9UM9326S>

Registrandosi o accedendo (in caso di utente già registrato) a Buffetti Shop attraverso questo link, il cliente beneficerà della convenzione:

5% su tutto il catalogo fino al 31/12/2017

In caso di promozioni già in essere, vince il prezzo migliorativo, quindi in questi casi il 5 % di sconto non è aggiuntivo.



<http://www.buffetti.it>

BUSINESS VOICE



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Business Voice ha sede a Buttrio, in provincia di Udine, e branch in Gran Bretagna, USA, Argentina, Austria, Croazia, Romania, Russia e Slovenia e si occupa da oltre 30 anni di traduzioni, localizzazione ed interpretariato servendo le più qualificate e prestigiose aziende locali e nazionali.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Al servizio delle aziende nel mercato globale

La flessibilità nella gestione dei progetti, l'informatizzazione del nostro processo produttivo e l'attenzione ad ogni particolare ci hanno permesso, negli anni, di operare efficacemente a fianco delle maggiori aziende nazionali e internazionali, dalle piccole e medie imprese alle maggiori multinazionali, creando una rete di servizi estremamente specializzati per qualunque settore di attività.

Attraverso un approccio multidisciplinare che coinvolge traduttori esperti nei settori di propria competenza, Business Voice riveste da anni un ruolo attivo affiancando le imprese nell'approccio al mercato globale contemporaneo.

La qualità delle traduzioni targata Business Voice

Le procedure di sviluppo del progetto di traduzione seguite dalla nostra azienda includono una parte iniziale, analitica, del lavoro, attraverso moderni Cat Tools volti a ottimizzare il lavoro del traduttore e permettere l'elaborazione della cosiddetta memoria di traduzione (TM, ossia Translation Memory). Essa consente di memorizzare tutte le traduzioni già effettuate e creare una banca dati molto specifica (ad esempio, per settore, per cliente, per tipologia di documento) e personalizzata. Possedere una memoria di traduzione consente inoltre l'elaborazione di quotazioni ad hoc attraverso l'analisi esatta dell'entità del lavoro da eseguire e delle parti ripetute. L'impostazione di un lavoro così strutturato e basato su una collaborazione continuativa fra le parti porta ad un risultato qualitativamente migliore a partire dall'omogeneità della terminologia utilizzata.

Fondamentale, nello sviluppo di un progetto di traduzione, resta comunque il ruolo del traduttore. I collaboratori di cui si avvale Business Voice, oltre ad essere tutti madrelingua ed aver conseguito il titolo accademico di traduttori presso illustri atenei in Italia ed all'estero, sono degli specialisti che lavorano esclusivamente verso la loro lingua madre e possono vantare approfondite conoscenze linguistiche e tecniche in riferimento ai diversi settori sui quali si concentra il servizio (tecnico, commerciale, scientifico, giuridico, turistico, marketing etc.).

Business Voice garantisce un servizio puntuale e competitivo

fornendo un prodotto finito sia dal punto di vista linguistico che grafico.

Offriamo un servizio altamente professionale di verifica dell'impaginazione del testo: questa attività è volta a verificare l'assenza di errori a seguito della fase di inserimento del testo tradotto nel formato di destinazione, sia esso il layout PDF di un catalogo o di una brochure oppure il formato HTML di una pagina web o di un e-commerce.

La nostra azienda è altamente qualificata in traduzioni da e verso tutte le lingue del mondo, in ogni settore richiesto:

- Traduzioni tecniche e scientifiche
- Traduzioni di brevetti
- Traduzioni commerciali, contrattualistiche, manualistiche e gare d'appalto
- Traduzioni legali e giurate, asseverazione e legalizzazione documenti
- Traduzioni di materiale pubblicitario, marketing, siti web e editing
- Documenti legali, finanziari, informatici, fiscali ed economici
- Documenti personali, titoli di studio e d'identità (CV, etc.)
- Traduzioni mediche
- Presentazioni aziendali

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Business Voice offre un servizio di assistenza 24 ore su 24, grazie ad un portale internet costantemente aggiornato attraverso il quale i nostri associati potranno richiedere qualsiasi tipo di informazione riguardo preventivi, progetti di traduzioni e verifica dei lavori in corso.

Grazie alla partnership con Confindustria, Business Voice offre alle aziende aderenti al Sistema esclusive tariffe personalizzate e uno sconto del 15% rispetto ai prezzi di listino su tutte le combinazioni linguistiche, oltre alla creazione di una memoria di traduzione dedicata.

CONTATTI

Dott.ssa Irene Revelant

 0432 755308

 businessvoice@businessvoice.it

 349 2151326

 www.businessvoice.it

CARTASI



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

CartaSi S.p.A., è la Società leader in Italia dei pagamenti elettronici. Offre i propri prodotti e servizi a Banche ed Aziende per conto dei quali è in grado di garantire l'emissione (c.d. issuing) delle carte di pagamento, così come il servizio di accettazione dei pagamenti (c.d. acquiring) ed il servizio di gestione dei POS e degli ATM.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'Accordo con CartaSi consente alle aziende associate di richiedere la carta di credito CartaSi Business Plus Confindustria.

La carta è collegata ai circuiti internazionali Visa o MasterCard, che ne garantiscono l'accettazione in tutto il mondo.

Esiste nella versione aziendale (addebito sul c/c dell'azienda) ed offre vantaggi specifici e la possibilità di ridurre anticipi di cassa e rimborsi.

È possibile concordare con la banca emittente il plafond di spesa della Carta e richiedere un fido mensile complessivo per tutte le Carte, differenziato per ogni titolare. Ogni mese viene fornito il quadro dell'utilizzo di ogni Carta dell'azienda. Ogni sei mesi è disponibile online un riepilogo statistico, l'ideale per definire accordi e convenzioni con gli enti o gli esercizi utilizzati più spesso.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

CartaSi Business Plus Confindustria è gratuita per il Presidente,

L'Amministratore Delegato e l'Amministratore Unico delle aziende associate. Per i Dirigenti e gli altri livelli aziendali ha un costo annuo di 15,49 euro. L'addebito delle spese avviene il giorno 15 del mese successivo agli acquisti. La rendicontazione integrata - cartacea, via web e via SMS - dà la massima flessibilità nella consultazione delle uscite

La Carta include coperture assicurative per i viaggi e il business

I Partner della Carta offrono sconti e vantaggi per prodotti e o servizi legati al business

Grazie a servizi di sicurezza gratuiti, i titolari di CartaSi Business Plus Confindustria hanno il massimo della tranquillità nell'utilizzo del prodotto, anche per gli acquisti su internet

In caso di emergenza è possibile richiedere la sostituzione gratuita della Carta con consegna urgente in tutto il mondo o un anticipo di contante.

CONTATTI

Elio Di Ponziano

Responsabile Rapporti con le Associazioni Territoriali e di Categoria

☎ 02 34884252

☎ 348 2790160

✉ elio.diponziano@cartasi.it

🌐 www.cartasi.it

CATHAY PACIFIC



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Cathay Pacific Airways Limited è la principale compagnia aerea di Hong Kong, con voli diretti da Milano e Roma.

SERVIZI - L'OFFERTA

A disposizione un accurato servizio con ampi spazi a bordo in tutte le classi:

- **First Class:** il lusso e lo spazio individuale faranno pensare più ad una suite che ad una poltrona. Il servizio catering à la carte, il pigiama e la trousse offriranno massimo comfort e qualità di riposo.
- **Business Class:** un comfort eccezionale grazie alla poltrona che assicurerà ad ogni viaggiatore un'estrema comodità, trasformandosi con un semplice gesto in un letto di quasi due metri a 180°. Servizio di catering eccellente con una vasta gamma di scelte e vini selezionati.
- **Premium Economy Class:** maggiore spazio e riservatezza, sedile reclinabile di oltre 20 cm, kit da viaggio eco-compatibile, menu dedicato e TV individuale con cuffie anti-rumore. Esclusivi servizi a terra: banchi check-in dedicati.
- **Economy Class:** ampia scelta di intrattenimento trasmessa su una TV personale con schermo touch screen, comodo alloggio per riporre gli oggetti, sedile regolabile e poggiatesta con supporti laterali.

A Hong Kong, 6 lounge per rendere l'attesa e anche l'arrivo più gradevole: una vasta gamma di servizi per lavorare o rilassarsi con comodi divani, esclusive poltrone, servizio catering con piatti della cucina Orientale e Occidentale, lussuose cabine doccia, solo per menzionarne alcuni.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Tariffe convenienti e flessibili

La convenzione 2017 consentirà alle aziende aderenti al Sistema Confindustria di usufruire in esclusiva delle seguenti riduzioni, dal 1° gennaio 2017 al 31 dicembre 2017:

- 10% sulle tariffe Confidenziali in vigore di Business Class (C/J)

- 7% sulle tariffe Confidenziali in vigore di First e Business Class (D/I)
- 5% sulle tariffe Confidenziali in vigore di Premium Economy ed Economy Class

Termini e Condizioni disponibili consultando il Tariffario dedicato accessibile nella sezione privata.

Marco Polo Club

Ingresso gratuito su richiesta all'esclusivo Marco Polo Club per i passeggeri che viaggiano in First, Business, Premium Economy e Economy Class (a partire dalla sottoclasse "V")

La convenzione permette l'accesso (su richiesta) direttamente al secondo livello - Silver - senza il pagamento della quota di iscrizione pari a USD 100.00

Il livello Silver offre una serie di vantaggi tra cui 10Kg d'eccedenza bagaglio su tutti i voli del Gruppo Cathay Pacific, accesso alle lounge di Business Class e molto altro ancora. I 10kg di bagaglio aggiuntivo si vanno ad aggiungere ad una franchigia già esistente e maggiore rispetto al passato, così come segue:

- 50kg per la First Class + 10kg eccedenza Silver = 60kg totali
- 40kg per la Business + 10kg eccedenza Silver = 50kg totali
- 35kg per la Premium Economy + 10kg eccedenza Silver = 45kg totali
- 30kg per l'Economy + 10kg eccedenza Silver = 40kg totali

CONTATTI

☎ 02 67818888

✉ corp_reservations@cathaypacific.com

In alternativa l'Agenzia di Viaggi può contattarci al numero 800 971 721, numero disponibile tutti i giorni dalle 8:00 alle 20:00 sabato e domenica inclusi.

Referente Nazionale: Emanuela Maccapani

☎ 39 02 6781 8880

✉ emanuela_maccapani@cathaypacific.com

🌐 www.cathaypacific.it

CERVED



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Cerved è il più grande Information Provider in Italia e una delle principali agenzie di rating in Europa.

Offre la più completa gamma di prodotti e servizi di informazione per Istituzioni finanziarie, imprese, Assicurazioni, Pubblica Amministrazione, professionisti e privati.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Credit Information

- Dati ufficiali, informazioni commerciali, analisi e monitoraggio del portafoglio clienti
- Informazioni immobiliari: visure immobiliari e rapporti catastali
- Decision Analytics: soluzioni personalizzate e sistemi decisionali

Cerved Credibility

Il servizio consente di verificare e aggiornare i dati relativi alla situazione economico/finanziaria della propria azienda per avere la possibilità di essere valutati al meglio.

Con Cerved Credibility è inoltre possibile confrontare il proprio stato con quello del settore di riferimento, e ricevere notifiche su variazioni che possono influire sulla propria affidabilità.

Marketing Solutions

Ricerca nuovi clienti e partner di business, condurre analisi sul contesto competitivo, migliorare la performance.

- Ricerca nuovi clienti e partner
- Analisi della concorrenza
- Miglioramento delle performance

Credit Management

Cerved ti aiuta a individuare le soluzioni più efficaci lungo l'intero ciclo di vita del credito: dal sollecito dei primi insoluti, fino al recupero delle sofferenze.

Outsourcing gestione incassi

- Recupero stragiudiziale e giudiziale

Rating Agency

Cerved Rating Agency è in grado di fornire una valutazione indipendente e professionale sui punti di forza e le criticità

dell'azienda assegnando un rating, riconosciuto in tutta l'Unione Europea, che ne attesta la serietà e l'affidabilità.

Il rating ha come obiettivo quello di comunicare a banche e mercato il proprio profilo finanziario.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Credit Information

- Sconto del 20% sul prezzo di listino sui servizi di dati ufficiali, informazioni commerciali, analisi di portafoglio, monitoraggio portafoglio, visure immobiliari e informazioni catastali
- Prova gratuita: con l'accesso alla "Promo Universal Solutions", potrai testare tutti i nostri servizi

Marketing Solutions

- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Sconto del 10% sui prezzi delle ricerche ed analisi su misura

Credit Management

- Sconto del 25% sull'ammontare del contratto sottoscritto relativo alla gestione degli incassi, al recupero crediti Italia e estero e sull'assistenza alle procedure giudiziali; prezzi di listino dei servizi a catalogo

Contattando i nostri consulenti, potrai ottenere un assessment gratuito per valutare e confrontare la tua Credit Collection in termini di performance d'incasso, efficienza organizzativa e politiche adottate

CONTATTI

Christian Cattalini

☎ 011 19669152

☎ 393 8530678

✉ christian.cattalini@cerved.com

Nunzia Affilastro

☎ 02 7754341

☎ 800 029 029

✉ annunziata.affilastro@cerved.com

🌐 www.cerved.com

COFACE



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Coface, uno dei leader mondiali nell'assicurazione dei crediti ed esperto riconosciuto nella gestione dei crediti commerciali, è presente in 66 paesi e assicura le transazioni commerciali in oltre 200 paesi.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Assicurazione dei crediti

La soluzione assicurativa per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che all'esportazione.

È la sintesi di 4 servizi: prevenzione dei mancati pagamenti, recupero dei crediti, indennizzo delle perdite subite e vantaggi finanziari. L'offerta assicurativa prevede per le imprese associate condizioni particolari.

Con l'offerta di cauzioni e fidejussioni di Coface, le imprese sono in grado di presentare ai propri partner d'affari le garanzie richieste a fronte dei propri obblighi contrattuali (quali ad esempio gare d'appalto, oneri di urbanizzazione, concessioni edilizie) o di legge (dai diritti doganali ai rimborsi d'imposta).

Le imprese che utilizzano l'assicurazione dei crediti beneficiano anche dei servizi di recupero dei crediti. Per le aziende non ancora assicurate, Coface propone, attraverso le sue entità dirette e i partner nel mondo, servizi di recupero stragiudiziale e giudiziale

sia a livello locale che internazionale. In Italia, questo lavoro è svolto da Coface in Italia, esperti internazionali e corrispondenti legali esterni. Coface in Italia sostiene il cliente nella gestione e recupero dei crediti insoluti con la professionalità e l'alto standard di servizio derivanti dalla pratica ormai decennale nel recuperare i crediti dei propri assicurati.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta assicurativa prevede per le imprese associate condizioni particolari (10% circa di sconto medio sui diritti di istruttoria, tariffa GC).

Lo sconto del 10% è riservato anche all'offerta @rating Line.

La Copertura Eventi Politici è in omaggio e copre i mancati pagamenti dovuti a guerra, restrizioni valutarie ecc.

CONTATTI

Antonella Vona



02 48335640



antonella.vona@coface.com



dedicata: comunicazione@coface.com



www.coface.it

CONAI



CONVENZIONE FEDERMACCHINE

Federmacchine ha stipulato una nuova Convenzione con Conai che prevede una procedura agevolata.

Possono usufruire di questa Convenzione le aziende iscritte al Conai, che in un determinato periodo dell'anno (anno solare) hanno effettuato esportazioni di imballaggi pieni in misura superiore (in termini di peso) agli imballaggi pieni importati.

L'azienda che intende usufruire della procedura agevolata, avvalendosi del tramite dell'Associazione, deve inviare, entro il 30 aprile di ogni anno, al Conai e c.c. all'Associazione un'autodichiarazione attestando il proprio status di esportatore netto per ciascun materiale di imballaggio.

Sul sito in.assomac.it la circolare esplicativa, copia della convenzione e il modulo per l'autodichiarazione.

CRIBIS



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

CRIBIS D&B è la società del Gruppo CRIF fortemente specializzata nella fornitura di informazioni economiche e commerciali e servizi a valore aggiunto per le decisioni di business.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Cribis.com

Completo, rivoluzionario, innovativo, brillante, intelligente, semplice: CRIBIS.com è il servizio di business information che semplifica il lavoro di chiunque gestisca ogni giorno clienti, prospect o fornitori. Una piattaforma unica, frutto di un progetto di decine di milioni di euro di investimenti e il lavoro di oltre 100 persone, che consente di accedere a informazioni sul 100% delle imprese italiane e al più grande network sulle imprese estere esistente sul mercato. Un processo trasparente, che informa sempre l'utente del valore del prodotto che sta acquistando.

Cribis iTrade - Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende

Cribis iTrade è la prima soluzione in Italia per la condivisione delle informazioni sul credito commerciale tra CRIBIS D&B e le aziende partecipanti. CRIBIS iTRADE mette a disposizione il più ampio patrimonio informativo sui comportamenti di pagamento disponibile sul mercato, consentendo di integrare i dati interni della customer base con le informazioni sui comportamenti di pagamento disponibili dentro il sistema.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione con Confindustria 2017 offre in esclusiva agli associati molti vantaggi sui seguenti servizi:

Cribis.com:

- Sconto del 50% sul servizio Power Monitor e Business Report per caricamenti massivi di anagrafiche in monitoraggio in modalità Review Me.
- Tutti i report richiesti su aziende estere del Gruppo 1 (Francia, Portogallo, Spagna, Belgio, Olanda, Germania, UK, Irlanda) allo stesso prezzo dei Business Report Advisor su aziende italiane.
- Sconto del 10% sui servizi marketing

Gli sconti si riferiscono al listino ufficiale pubblicato.

Cribis iTrade

- Canone gratuito per il monitoraggio delle informazioni sul comportamento di pagamento Commerciale.

CONTATTI

Elena Desiderio

Responsabile dell'accordo commerciale

☎ 02 28455217

☎ 335 7694173

✉ e.desiderio@cribisdnb.com

DAY



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Day crea prodotti e servizi per rendere più leggera la vita delle persone e delle aziende: strumenti semplici e innovativi che offrono vantaggi concreti e fanno sentire tutti più soddisfatti al lavoro, nel tempo libero, in movimento.

I SERVIZI - L'OFFERTA

• Day Buono Pasto

La motivazione quotidiana in oltre 110.000 locali

Esenti da oneri fiscali e previdenziali: in quanto "servizio sostitutivo di mensa" fino a 5,29 € al giorno per persona (art. 51, comma 2 lett. c TUIR)

IVA detraibile al 100% per tutti: IVA al 4% per le aziende, IVA al 10% per liberi professionisti (art. 19 bis 1 lett. e del DPR 633/72)

Deducibili al 100% (Circolare Ministeriale 6/E del 3/3/2009)

In sintesi: con i buoni pasto Day ogni giorno le aziende offrono qualcosa in più ma risparmiano costi aggiuntivi, mentre chi lavora mette il suo benessere al riparo da tagli e ritenute: potere d'acquisto e motivazione sono un vantaggio netto.

• Day Tronic

Dalla card alla App il buono pasto si evolve

Day Tronic Flex è la versione tutta digitale del "servizio sostitutivo di mensa". Con il buono pasto tradizionale condivide la grande libertà di scelta e di utilizzo.

Tutti i buoni messi a disposizione ogni mese a ciascun dipendente vengono precaricati su una smart card con microchip, oppure resi accessibili attraverso una App per smartphone.

Non costituiscono reddito da lavoro dipendente: i buoni Day Tronic Flex sono esenti da oneri fiscali e previdenziali fino a 7 € al giorno per persona (art. 51, comma 2 lett. c TUIR)

IVA detraibile al 100% per tutti: IVA al 4% per le aziende, IVA al 10% per liberi professionisti, titolari d'azienda e soci, imprese individuali (art. 19 bis 1 lett. e DPR 633/72)

Deducibili al 100% (Circolare Ministeriale 6/E del 3/3/2009)

• Cadhoc

L'ultima tendenza dell'incentivo on e off line

Cadhoc è qualcosa di più, in ogni occasione: dal raggiungimento di un obiettivo aziendale alla classica festività. E chi riceve i buoni può spenderli come vuole, anche online: perché i desideri sono tutti diversi, ma anche la rete di partner Cadhoc è senza eguali. Ci sono molti buoni regalo: ma nessuno è sorprendente come Cadhoc!

Dedicibile al 100% per le aziende fino ad un importo di 258,23 €. Spendibile in una vasta rete di catene nazionali dai marchi più noti ma anche online convertendolo in buoni Amazon, Decathlon, Zalando etc.

• Day Welfare

Defiscalizzazione del premio di risultato: i servizi erogati come premio produttività sono esenti da IRPEF fino a 2.000 € (Legge 208/2015, Legge di stabilità 2016 e successivo Decreto Interministeriale 25/3/2016)

Esenzione da oneri fiscali e contributivi: le soluzioni Day Welfare non concorrono a formare reddito da lavoro dipendente (art. 51, comma 2 e 3 TUIR)

Deducibilità: i piani di welfare sono deducibili in varia misura ai fini IRES e IRAP (art. 100, comma 2 TUIR)

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Sconto base per buono pasto Day Più del 12%
- Sconto base per Day Tronic del 10%
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi locali
- Programma fidelity DayClub
- Account commerciale dedicato

CONTATTI

Referente: Francesco Caiazza

☎ 320 3325506

✉ fcaiazza@day.it

🌐 www.day.it

DIGYLAND SOLUTIONS



CONVENZIONE ASSOMAC

L'AZIENDA

Digyland Solutions è un'azienda di assistenza informatica.

I SERVIZI - L'OFFERTA

SOLUZIONI IT & SICUREZZA

SOLUZIONI CLOUD

SVILUPPO SOFTWARE

GESTIONALE AZIENDALE

WEB DESIGN

GRAFICA & STAMPA

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Convenzione per la creazione di un nuovo sito aziendale.

CONTATTI

☎ 0381 574687

✉ info@digylandsolutions.it

🌐 www.digylandsolutions.it

Per tutti gli associati **Assomac**, **Digyland Solutions** offre numerosi vantaggi



NUOVO SITO AZIENDALE A PARTIRE DA

€ 990,00

Per maggiori informazioni visita il nostro sito
www.digylandsolutions.it

SOLUZIONI IT & SICUREZZA

SOLUZIONI CLOUD

SVILUPPO SOFTWARE

GESTIONALE AZIENDALE

WEB DESIGN

GRAFICA & STAMPA

DIGYLAND SOLUTIONS s.r.l. - Via del Carmine, 35 - 27029 Vigevano (PV) ITALY - Tel. +39 0381 574687 - info@digylandsolutions.it - www.digylandsolutions.it

EASYJET

business by
easyJet

CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

EasyJet è il primo network di trasporto aereo in Europa grazie a una presenza di leadership sulle prime 100 rotte e sui 50 principali aeroporti in Europa.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

EasyJet offre due servizi distinti e dedicati in esclusiva agli associati:

- Sconto del 5% sulle tariffe FLEXI pubbliche.
- Le tariffe FLEXI comprendono tutti i servizi aggiuntivi necessari per effettuare un viaggio d'affari senza dover più pensare ad altro:
- Cambi illimitati della data del viaggio, fino a 1 settimana prima e 3 settimane dopo la data del volo originale
- Cambi rotta (nessuna penale, si salda solo eventuale differenza tariffaria)
- 1 Bagaglio a mano incluso delle dimensioni massime 56x45x25
- 1 Bagaglio a mano ulteriore, delle dimensioni di una borsetta o computer portatile
- 1 Bagaglio in stiva incluso (max 20kg)
- Posto assegnato gratuito a bordo compreso nelle file 'upfront'
- Speedy Boarding, per avere il comfort di salire per primi a bordo e velocizzare le procedure di check-in
- Fast Track, per accedere più rapidamente ai controlli di

sicurezza negli aeroporti abilitati

- Nessun costo aggiuntivo (salvo il caso di acquisti di servizi addizionali).

Inoltre le abitudini di prenotazione dell'associato non cambiano, le tariffe infatti sono prenotabili dai sistemi di prenotazione (GDS) dell'agenzia viaggi di fiducia dell'azienda e dai migliori Self Booking Tools.

Linea telefonica di assistenza dedicata

Per tutti gli associati che attiveranno la convenzione easyJet verrà fornito l'accesso ad una linea di assistenza dedicata attraverso la propria agenzia di viaggi attiva dal lunedì al venerdì, dalle ore 9:30 alle ore 17:30.

CONTATTI

Per tutte le informazioni sulla convenzione easyJet dedicata agli associati, e per conoscere i livelli tariffari garantiti, l'indirizzo e-mail corporate.italia@easyjet.com è dedicato interamente a voi. In alternativa il referente è:

Corrado Guaglione

✉ corrado.guaglione@easyjet.com

Luca Bruschi

☎ 393 9686441

✉ luca.bruschi@easyjet.com

🌐 www.easyjet.it

ENI



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Eni è un'impresa integrata che opera in tutta la filiera dell'energia ed è presente oggi con circa 33.000 persone in 69 Paesi del mondo.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La convenzione 2017 con Eni S.p.A. - Refining & Marketing prevede le fuel card multiscard, multiscard easy ed i BCE (Buoni Carburante Elettronici).

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Proposta commerciale multiscard:

- per rifornimenti in modalità "servito", sconto in fattura, per benzine e gasoli, pari a 0,023 €/litro (IVA compresa), con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento dell'acquisto
- un ulteriore sconto di fine anno in ragione del proprio ritirato complessivo di gasoli e benzine (indipendentemente dalla modalità di rifornimento). Lo sconto sarà calcolato moltiplicando i litri totali acquistati per uno sconto litro, secondo una scaletta progressiva a partire da 0,00516 euro/l (per 5.000 litri) fino a 0,01188 euro/l (oltre 600.000 litri)
- la fornitura gratuita dei servizi della piattaforma i-multiscards per i primi 6 mesi dopo la sottoscrizione del relativo contratto
- quota associativa annuale di soli 2 euro per carta.

Proposta commerciale multiscard easy:

- sconto di 0,010 €/litro (IVA compresa) su benzine e gasoli rispetto al prezzo applicato alla pompa per rifornimenti effettuati in Italia, esclusivamente in modalità "Iperself"
- una quota associativa annuale di 12 euro per carta.

Agli associati che aderiranno alla proposta commerciale BCE taglio 50, 100, 150 euro sarà riservata la seguente tabella di sconti:

- singola fattura per acquisto BCE con importo da 1.000 a 5.000 euro: sconto di 0,006 €/l
- singola fattura per acquisto BCE con importo da 5.001 a 20.000 euro: sconto di 0,008 €/l
- singola fattura per acquisto BCE con importo oltre 20.000 euro: sconto di 0,010 €/l

Per permettere la conversione del valore nominale dei buoni (espresso in euro) in litri corrispondenti, ai clienti sarà comunicato al momento dell'acquisto dei BCE, il prezzo della benzina inserito da Eni sui propri applicativi informatici quel giorno.

I clienti multiscard e multiscard easy usufruiranno inoltre di:

- rete di accettazione capillare
- le multiscard permettono di fare rifornimento su oltre 5.000 Eni Station in Europa e su oltre 12.000 stazioni di servizio del consorzio ROUTEX presenti in 29 paesi europei (la lista dei paesi del network e dei PV aderenti è consultabile sui siti: www.multiscard.eni.com/it e www.routex.com.
- sicurezza delle transazioni

Le multiscard sono dotate sia di banda magnetica sia di microchip

Tutti gli acquisti devono essere validati dal codice PIN

Le transazioni sono sempre autorizzate centralmente in tempo reale in tutta Europa

Addebiti trasparenti

tutti gli acquisti effettuati tramite le multiscard sono riepilogati in fatture riportanti giorno, ora, impianto e tipologia dell'acquisto.

Le fatture e i documenti contabili sono disponibili in formato elettronico. Si possono ricevere scaricandoli da internet (sul sito www.multiscard.eni.com/it) pronti da stampare per la consegna al commercialista

CONTATTI

Attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24 un call center, raggiungibile da ogni parte d'Italia:

 199 797979

 dedicata: centroservizi.multiscard@eni.com

 06 59887385

Nel caso di chiamate dall'estero si può contattare il Centro Servizi Multiscard al numero dedicato:

 +39 (06) 52 07 5013

Numero Verde dedicato esclusivamente alle richieste per blocco carta o riattivazione del PIN dopo tre tentativi errati: 800 797979

 www.multiscard.eni.com

ERREBIAN



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Da 50 anni siamo leader nel proporre prodotti e servizi al mondo del lavoro con competenza e professionalità.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- E-Procurement attraverso il proprio applicativo CORAL2
- Consegna al piano nell'arco delle 24h (48h nelle isole e centri minori) con mezzi propri e personalizzati
- Documenti contabili in formato elettronico (fatture, DDT, ...)
- Managed Print Services: Servizio SmartPage di gestione dei dispositivi di stampa.
- Customer service con personale altamente qualificato e formato per assicurare ogni supporto su prodotti, servizi e fasi pre e post-vendita tramite linea verde dedicata
- Rispetto dell'ambiente: impegno a minimizzare l'impatto che le proprie attività hanno sull'ambiente adottando i principi dello sviluppo sostenibile incoraggiando ogni forma di risparmio energetico
- Azienda certificata secondo la norma UNI EN ISO 9001:2008 e UNI EN ISO 14001:2004

Agli associati che ne faranno richiesta sarà aperta gratuitamente una piattaforma di e-Procurement dedicata.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Ogni associato avrà un listino dedicato e potrà scegliere tra una gamma completa di prodotti per l'ufficio organizzata sul Catalogo generale e su pubblicazioni periodiche con offerte mirate e super scontate:

Catalogo Generale Errebian di 816 pagine sfogliabili di facile consultazione. Oltre 20.000 articoli suddivisi su:

- Prodotti per l'ufficio • Arredo e Progettazione • Catering • MPS, Stampanti e Consumabili • Sicurezza sul lavoro • Elettronica, Informatica e Accessori • Igiene e Detergenza • Progetti promozionali • Stampati personalizzati.

Insieme al catalogo generale l'associato può sfogliare svariate promo e offerte speciali suddivise per settori specialistici e presentate su flyer trimestrali:

Flyer Sicurezza sul lavoro

Offerte di dispositivi di protezione individuale, scarpe antinfortunistiche, tute monouso, protezione delle vie respiratorie, elmetti, cuffie antirumore, abbigliamento alta visibilità e multi norma

Flyer Arredo e Progettazione

Offerte su poltrone direzionali e operative, sgabelli, sedie e tavolini per comunità, tende verticali, veneziane e a rullo

Flyer Promozionale e Stampati personalizzati

Offerte su borse conference, notebook, penne, cartelline, carta intestata, buste con e senza finestra

Flyer Elettronica, Informatica e Accessori

Offerte su gruppo di continuità, stampanti e multifunzioni, tastiere e mouse, CD e DVD, altre promo bundle su Monitor, PC e Programmi

Flyer Catering e Igiene e Detergenza

Catering: offerte per alimenti, tovagliato monouso in TNT e carta a secco, bevande e caffè. Igiene: selezione di detergenti professionali adatte alle più diverse esigenze di pulizia e sanificazione, dal grande albergo di lusso al piccolo ristorante, dall'industria agli ospedali, dalle scuole agli aeroporti

Flyer Managed Print Services

Offerte su dispositivi di stampa A4 e A3, in B/N e colore nella formula in comodato d'uso, noleggio, costo copia e consumo toner delle marche Xerox, Samsung, Panasonic, Brother, Epson e HP.

CONTATTI

Il referente per la convenzione

Federica Triolo

☎ 06 91998611

☎ 800 062 625 - 800 063 625

✉ servizioclienti@errebian.it

🌐 www.errebian.it

EUDAIMON



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Da 15 anni Eudaimon è l'unica società in Italia con una proposta completa per il welfare aziendale, interaziendale e territoriale dedicata sia alle grandi imprese e alle PMI, sia alle Associazioni di Territorio e alle Rappresentanze Regionali di Confindustria.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Per le imprese associate

1. Consulenza e progettazione dei Piani di Welfare Aziendale
2. Piattaforma per la gestione dei Flexible Benefits
3. Voucher Welfare
4. Buoni Acquisto

5. Misurazione del Piano di Welfare Aziendale

Per le organizzazioni del sistema associativo

Crescere: la soluzione per il Welfare Territoriale

"Crescere" è il modello di intervento economico e sociale particolarmente indicato per le Associazioni di Territorio e le Rappresentanze Regionali di Confindustria perché consente di implementare un Piano di Welfare Territoriale e metterlo a disposizione delle MPMI sul territorio di riferimento.

Permette la costruzione di un punto di incontro tra domanda e offerta di welfare sui territori, basandosi sul concetto di aggregazione di imprese grazie ad un soggetto facilitatore (es. Confindustria locale) ed è stato già varato con successo nei distretti di Prato, Varese, Genova, La Spezia, Imperia e Savona.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Per le imprese associate

1. Consulenza e progettazione dei Piani di Welfare Aziendale
 - Sconto 30% in caso di attivazione della Piattaforma Life@Work e/o in caso di acquisto dei Voucher Welfare.
2. Piattaforma per la gestione dei Flexible Benefits

- Costo di attivazione: gratuito.
- Canone annuo per singolo dipendente: € 100 € 60
- Percentuale di commissione sul transato:

Transato	% di commissione
fino a € 50.000	8%
da € 50.000 a € 100.000	6%
da €. 100.000 a € 200.000	5%
sopra a € 300.000	4%

- Portale convenzioni (sconti dal 20% al 70% su migliaia di offerte a carattere nazionale e locale): gratuito

3. Voucher Welfare

- Percentuale di commissione sul valore nominale dei voucher acquistati: 10% 7%
- Canone di attivazione una tantum per singolo dipendente: € 80 € 50

4. Buoni Acquisto

- Percentuale di commissione sul valore nominale dei buoni acquistati: 8% 5%

5. Misurazione del Piano di Welfare Aziendale

- Sconto 20% sul tariffario Life@Work Index

Per le organizzazioni del sistema associativo

- Organizzazione dell'evento territoriale per l'avvio di "Crescere": gratuito.
- Iscrizione al Network IEP - Imprese E Persone: € 2.000 € 1.000.

CONTATTI

Sara Perozzi

Marketing&Communication

☎ 348 0854591

✉ sara.perozzi@eudaimon.it

🌐 www.eudaimon.it

EUROP ASSISTANCE



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Europ Assistance è una compagnia di assicurazione tra i leader mondiali nel settore dell'assistenza privata.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Attraverso la convenzione con Confindustria, Europ Assistance assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

Business Pass: dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro. Nelle versioni Identity Solution nominativa e Forfait Solution per le aziende con molte persone che viaggiano per brevi periodi. La polizza può avere validità temporanea o durata annuale con tacito rinnovo. Trattandosi di un prodotto su misura non può essere preventivata e acquistata on-line, perciò è sufficiente inoltrare richiesta all'indirizzo mail: convenzioniconfindustria@galessopartners.com che si attiverà per formulare la proposta adeguata.

Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia per piacere, offre una serie di prestazioni studiate per muoversi in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel mondo grazie all'assistenza sanitaria 24 ore su 24, al pagamento delle spese mediche e alla protezione del bagaglio. Il nuovo prodotto prevede delle agevolazioni tariffarie in base all'età dell'assicurato oltre a premi e coperture differenti e personalizzabili in funzione della destinazione prescelta e della durata della vacanza. Inoltre è prevista la formula Stage 180 dedicata ai giovani tra i 18 e i 35 anni che vogliono effettuare un'esperienza di studio all'estero.

Viaggi Nostop Lavoro: dedicata ai professionisti che si muovono per motivi d'affari, si prende cura dell'alloggio, degli effetti personali, del veicolo e dei familiari rimasti a casa.

Tutela Legale Azienda: dedicata alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di

vulnerabilità dell'azienda stessa, assicurando tutte le spese legali necessarie, compreso l'avvocato di libera scelta. È previsto Pacchetto Sicurezza che può comprendere le garanzie per la sicurezza sul lavoro, per la privacy, per i reati ambientali e la HACCP. E possibile anche l'estensione al Dlgs 231/01 per la responsabilità amministrativa delle persone giuridiche. Può essere prevista anche copertura per la tutela legale amministratori e per il parco veicoli aziendale per assicurare il conducente per le nuove ipotesi di reato per omicidio e lesioni colpose da incidente stradale.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione garantisce degli sconti diversificati per tipologia di polizze:

- 20% sulla polizza Business Pass dedicata solo alle imprese
- 15% sulle polizze online Viaggi Nostop Vacanza e Viaggi Nostop Lavoro usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari
- 15% sulle polizze Tutela Legale Azienda dedicata alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa.

CONTATTI

Referenti:

Gianfranco Galesso

Valentina Calderan

Elisa Tonon

☎ 0421 330911

☎ 800 28 55 82

✉ convenzioniconfindustria@galessopartners.com

🌐 www.europassistance.it

FCA ITALY



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

FIAT CHRYSLER AUTOMOBILES

I SERVIZI - L'OFFERTA

FCA Italy ha predisposto speciali condizioni commerciali, valide per l'acquisto di autoveicoli nuovi dei marchi Fiat, Lancia, Abarth, Alfa Romeo, Jeep e Fiat Professional e per l'acquisto di accessori e dei servizi post vendita dedicati alla cura e alla manutenzione delle auto dei marchi Fiat, Lancia, Abarth, Alfa Romeo e Fiat Professional.

L'iniziativa è valida per i veicoli ordinati presso la rete Concessionaria Italiana dei brand Fiat, Lancia, Abarth, Alfa Romeo, Jeep e Fiat Professional, dal 25 gennaio 2017 al 31 dicembre 2017 e comunque immatricolati entro il 31 dicembre 2017 nonché per accessori, merchandise e servizi post-vendita acquistati durante il periodo di validità di questo Accordo dalle aziende associate a Confindustria per vetture dei brand Fiat, Abarth, Lancia, Alfa Romeo, Jeep e Fiat Professional, immatricolate o acquisite in locazione finanziaria nel sopra menzionato periodo, compreso tra il 25 gennaio 2017 e il 31 dicembre 2017.

L'azienda associata a Confindustria per poter usufruire delle speciali condizioni di trattamento dovrà, all'atto della prenotazione del veicolo (firma contratto) e di acquisto di accessori, merchandise e servizi post vendita, consegnare il certificato di appartenenza al sistema Confindustria in originale, rilasciato dalle rispettive Associazioni, comprovante l'associazione con validità per l'anno in corso.

Marca	cod.mod.	Modello	% Sconto a Cliente
FIAT	334	500 X	17,0
	330	500L	19,0
	351	500 L LIVING	22,0
	150	500	23,0
	319	PANDA	24,0
	199	PUNTO	30,0
	356	TIPO SEDAN	19,0
	357	TIPO 5P E SW	19,0
	300	QUBO	28,0
	152	DOBLO'	23,0
	348	124 SPIDER	6,0
	150	500	16,0
ABARTH	348	124 SPIDER ABARTH	10,0
LANCIA	402	YPSILON 5 porte	26,0
ALFA ROMEO	145	MITO	25,0
	620	GIULIA	17,0
	191	GIULIETTA	27,5
	630	STELVIO	14,0
	643	4C	2,5
JEEP	603	NEW CHEROKEE	17,5
	604	GRAND CHEROKEE	20,5
	664-665	WRANGLER	17,5
	674	COMPASS	16,5
	609	RENEGADE	17,5

CONTATTI

Roberto Marino
Region Milano: Valle d'Aosta, Piemonte, Lombardia, Liguria
✉ roberto.marino@fcagroup.com ☎ 335.60.07.291

Riccardo Ceza
Region Bologna: Trentino Alto Adige, Veneto, Friuli Venezia Giulia, Emilia Romagna, Marche (Pesaro -Urbino, Ancona)
✉ riccardo.ceza@fcagroup.com ☎ 331.61.81.432

Gianluca Cangialosi
Region Roma: Toscana, Umbria, Marche (Macerata, Fermo, Ascoli Piceno), Lazio, Abruzzo, Molise, Sardegna
✉ gianluca.cangialosi@fcagroup.com ☎ 331.57.18.969

Giuseppe Drago
Region Napoli: Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia
✉ giuseppe.drago@fcagroup.com ☎ 335.18.63.258

			Sconto a cliente %	
			senza Permuta/Rottam.	con Permuta/Rottam.
FIAT PROFESSIONAL	519	PANDA Van	14,0	14,0
	299	PUNTO Van	21,0	31,0
	530	500L PRO	15,0	15,0
	225	FIORINO	29,0	32,0
	263	DOBLO' Cargo	31,0	34,0
	296	TALENTO	29,0	30,0
	502 - 503	FULLBACK	16,0	21,0
	290	DUCATO NEW	34,0	37,0
	295	DUCATO H NEW	34,0	37,0

GRIMALDI LINES

CONVENZIONE ASSOMAC



L'AZIENDA

Grimaldi Lines s è una solida realtà in ambito marittimo internazionale per il trasporto passeggeri.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Ai dipendenti ASSOMAC e al personale delle aziende ad essa associate, Grimaldi Lines offre uno sconto del 10%* sull'acquisto dei collegamenti marittimi Grimaldi Lines per Sardegna, Sicilia, Spagna, Grecia, Marocco e Tunisia, la formula Hotel on Board a Barcellona e i pacchetti "Nave&Hotel" Grimaldi Lines Tour Operator.

I Collegamenti Marittimi

- Sardegna: Civitavecchia/Olbia; Civitavecchia/Porto Torres; Livorno/Olbia
- Sicilia: Salerno/Palermo; Livorno/Palermo
- Spagna: Civitavecchia/Barcellona; Livorno/Barcellona; Porto Torres/Barcellona
- Grecia: Brindisi/Igoumenitsa; Brindisi/Patrasso
- Marocco: Livorno/Tangeri; Barcellona/Tangeri
- Tunisia: Salerno/Tunisi; Civitavecchia/Tunisi

COME PRENOTARE

Il codice sconto da comunicare in fase di prenotazione è ASMACGRI. Le prenotazioni possono essere effettuare:

- Nel sito www.grimaldi-lines.com selezionando la convenzione ASSOMAC ed inserendo nell'apposito campo il codice sconto.
- Contattando il Call center Grimaldi Lines al numero 081496444 indicando convenzione e codice sconto
- Inviando una mail ad info@grimaldi.napoli.it indicando convenzione e codice sconto

- Presso i punti vendita Grimaldi Tours indicando convenzione e codice sconto:
 - Napoli, via Marchese Campodisola, 13
 - Roma, via Boncompagni, 43
 - Palermo, via Emerico Amari, 8

*Condizioni di applicazione della promozione

- Lo sconto è cumulabile con le tariffe speciali e/o con le promozioni attive al momento della prenotazione se non diversamente espresso nelle relative condizioni disponibili sul sito www.grimaldi-lines.com.
- Lo sconto si applica sulle voci passaggio nave, supplemento sistemazione e veicolo al seguito (categorie auto, moto, camper, furgone). Non si applica sui diritti fissi, assicurazione viaggio, pasti e servizi di bordo.
- Lo sconto si applica al dipendente ASSOMAC e al personale delle aziende ad essa associate in possesso del codice sconto all'atto della prenotazione, relativi familiari ed accompagnatori solo quando viaggianti insieme (medesima prenotazione).
- Lo sconto si applica solo ed esclusivamente su prenotazioni individuali e non è cumulabile con eventuali altre convenzioni in corso.
- Lo sconto non è retroattivo e va richiesto all'atto della prenotazione.
- Promozione valida per prenotazioni e partenze dal 28/07/2016 al 31/12/2017.

CONTATTI

Per informazioni sulle tariffe speciali, gli orari, le partenze e le iniziative speciali di Grimaldi Lines visita il sito

 www.grimaldi-lines.com

HERTZ



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Hertz è la più grande compagnia di noleggio auto al mondo ed è operativa in circa 10.000 agenzie corporate e licenziatricie in 150 Paesi. È inoltre la maggiore compagnia di noleggio auto negli aeroporti USA e nei principali aeroporti europei.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La flotta Hertz è composta da differenti tipologie di auto, da modelli economici a multiposto, da station wagon a veicoli cabrio, passando per le Hertz Collection, gruppi di auto speciali, la gran parte prenotabile per marca e modello.

Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi noleggia un furgone, grazie alle differenti formule di noleggio e alla varietà di veicoli commerciali in flotta.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Tramite il codice sconto dedicato CDP 660417 gli associati possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero al mensile) in Italia e fino al 15% di sconto sul noleggio auto all'estero, presentando il proprio certificato di appartenenza al sistema Confindustria.

Noleggio Auto

Mensile:

- tariffa dedicata
- Km illimitato
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita.
- fino a 2 punti PAYBACK per euro speso

Giornaliero/settimanale

- tariffa dedicata
- Km illimitato
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita
- fino a 2 punti PAYBACK per euro speso
- restituzione veicolo presso un'altra agenzia senza costi aggiuntivi (valido per i gruppi A, B, C, C5, D, Y, E, F).

Noleggio Furgoni

La flotta Hertz comprende furgoni per il trasporto merci, dal Fiat Doblò al Ford Transit Jumbo, veicoli classici Ford Chassis allestiti per il trasporto di materiali edili (cassone ribaltabile con 3 o 6 posti in cabina), oltre ai furgoni frigo, per soddisfare ogni tipo di esigenza isoterma.

Mensile:

- tariffa dedicata
- 6.000 km inclusi
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita
- fino a 2 punti PAYBACK per euro speso

Giornaliero/settimanale:

- tariffa dedicata
- Km illimitato
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita
- fino a 2 punti PAYBACK per euro speso
- restituzione veicolo presso un'altra agenzia senza costi aggiuntivi (valido per i gruppi A, B, C, C5, D, Y, E, F).

Hertz Gold Plus Rewards

Hertz offre l'iscrizione gratuita ed immediata a Hertz Gold Plus Rewards, il Club gratuito riservato ai migliori clienti, che consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto, accedere a promozioni esclusive e concorsi straordinari e ricevere giorni di noleggio gratuito in Italia e in Europa.

Acquisto Auto Usate – Hertz Rent2buy

Per l'acquisto di un'auto usata, grandi vantaggi per gli associati presso i centri vendita usato Hertz o con la formula Hertz Rent2Buy.

Presentandosi presso il centro vendita Hertz con il codice sconto CDP 660417, gli associati potranno usufruire dello sconto di 500 euro sull'acquisto dell'usato.

In alternativa, con la formula Rent2Buy, l'innovativo programma per l'acquisto auto usate firmato Hertz, il cliente può scegliere la propria auto sul sito hertzrent2buy.it, effettuare un test drive di 3 giorni e poi scegliere se acquistare il veicolo. E anche con questa formula è previsto lo sconto di 500 euro presentando il codice CDP 660417.

CONTATTI

Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate, www.hertz.it/confindustria o chiamare il call center al numero 199 112211 e citare il codice sconto dedicato CDP 660417.

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato inviare una mail a: ifaraco@hertz.com

www.hertz.it

ITALGAS



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Italgas è il più importante operatore in Italia nel settore della distribuzione del Gas Naturale e il terzo in Europa.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Italgas, nell'ambito della normativa nazionale sull'Efficienza Energetica, è un Soggetto Obbligato e pertanto deve adempiere agli obblighi individuati dalla legislazione vigente, conseguendo annualmente un numero di Titoli di Efficienza Energetica (TEE) equivalente al proprio obbligo. L'acquisizione dei TEE avviene mediante ricorso alla Borsa telematica gestita dal GME e attraverso la sottoscrizione di «Accordi Bilaterali» con soggetti titolari di TEE.

Italgas è interessata a sottoscrivere con gli associati accordi bilaterali per l'acquisto di TEE, anche di durata pluriennale, a condizioni di reciproco vantaggio, al fine di neutralizzare la significativa volatilità di prezzo caratteristica del mercato.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La stipula di accordi bilaterali consente agli associati di cogliere diversi benefici.

In particolare:

- Attenuare la caratteristica volatilità di mercato e mitigare il rischio prezzo mediante «indicizzazione al valore medio di Borsa», permettendo così di realizzare transazioni allineate a valori medi di mercato

- Assicurare una strategia bilanciata e flessibile del processo di vendita mitigando l'effetto economico legato alla periodicità delle emissioni dei TEE
- Pianificare in modo consapevole i propri flussi di cassa di breve e di medio-lungo periodo in relazione alle proprie esigenze e alla dinamica del proprio portafoglio TEE
- Acquisire un partner commerciale affidabile e di elevato standing anche in ottica di disponibilità ad acquistare volumi aggiuntivi a quelli contrattuali
- Minimizzare l'impiego di risorse per la vendita dei TEE sul mercato telematico

Attraverso il meccanismo di indicizzazione gli accordi potranno generare vantaggi reciproci, in quanto entrambe le Parti potranno beneficiare di un prezzo "normalizzato" e quindi indipendente dalle fluttuazioni puntuali del mercato.

CONTATTI

Per maggiori informazioni, si invitano gli Associati a contattare il Responsabile dell'Unità Titoli di Efficienza Energetica di Italgas, nella persona di:

Giorgio Guseo

☎ 011 2394650

☎ 335 5698809

✉ giorgio.guseo@italgas.it

🌐 www.italgas.it

ITALIA DEFIBRILLATORI



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Italia Defibrillatori offre un servizio di consulenza, vendita, manutenzione e assistenza per defibrillatori semiautomatici esterni.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- Consulenza pre-vendita personalizzata sulle normative, sgravi fiscali e scelta del defibrillatore
- Fornitura di defibrillatori semiautomatici esterni (DAE) delle migliori marche
- Organizzazione del corso BLS/D direttamente in Azienda
- Assistenza e verifiche tecniche su defibrillatori di tutte le marche con rilascio di relativa certificazione
- Fornitura di consumabili (elettrodi e batterie) per defibrillatori di tutte le marche
- Fornitura di accessori (armadietti e segnaletica) per realizzare postazioni salvavita DAE

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Consulenza gratuita telefonica con eventuale visita on-site di un nostro esperto per valutare la corretta cardio-protezione dell'azienda, la scelta del defibrillatore e degli accessori

- PER CHI NON POSSIEDE ANCORA UN DEFIBRILLATORE:

Condizioni agevolate sull'acquisto

- PER CHI POSSIEDE GIÀ UN DEFIBRILLATORE:

Condizioni agevolate sull'acquisto di elettrodi, batterie e servizio di assistenza DAE

CONTATTI

Andrea Ascari

☎ 059 5968337

☎ 335 464703

✉ a.ascari@italia-defibrillatori.it

Roberto Antonioli

☎ 337 449187

✉ r.antonioli@italia-defibrillatori.it

LUCIANO PONZI INVESTIGAZIONI



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Agenzia Investigativa fondata nel 1958, diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori ed informatori commerciali. I servizi offerti spaziano dalla semplice informazione commerciale (ad alto valore aggiunto) ad investigazioni aziendali di ogni tipologia. L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera personalmente su tutto il territorio nazionale ed estero.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Indagini su dipendenti infedeli - Assenteismo

Controlli su dipendenti per casi di assenteismo (es. malattia, infortunio, Legge 104).

Indagini su dipendenti/soci infedeli - Concorrenza sleale

Controlli su dipendenti/soci per casi di concorrenza sleale interni o esterni all'azienda (es. furto di marchi/brevetti, ammanchi di magazzino, appropriazioni indebite, appalti truccati, fuga di formule e procedimenti, violazioni del patto di non concorrenza, infedeltà di ogni genere).

Indagini per il recupero del credito

Indagini approfondite (ad alto valore aggiunto) in grado di verificare la presenza di masse aggredibili in capo al debitore.

Informazioni ed indagini commerciali e finanziarie

Informazioni ed indagini approfondite (ad alto valore aggiunto), non semplici ricerche di archivio, analisi di bilancio o informazioni ottenute con intervistatori telefonici, ma informazioni ottenute con una capillare rete di collaboratori con esperienza consolidata nella verifica di dati oggettivi.

Servizi Reparto LAB

Bonifiche ambientali, telefoniche ed informatiche, permettono di rintracciare eventuali ascolti abusivi, tutelando l'imprenditore dallo spionaggio industriale e da malintenzionati esterni o interni all'azienda.

Protezione delle reti informatiche, stress test e messa in sicurezza della rete informatica aziendale.

Analisi dei rischi e predisposizione policy aziendale per dirigenti/dipendenti

Si procede ad un'attenta analisi dei rischi derivanti dal settore di attività, dall'ubicazione dell'azienda, dalla composizione delle risorse umane, dalla struttura, dalla logistica e da vari altri

importanti elementi. Al termine delle analisi si procede a redigere un report con tutte le soluzioni consigliate.

Digital Forensics

Grazie alla più avanzata tecnologia oggi sul mercato (UFED di CELLBRITE) è possibile analizzare ogni tipologia di device aziendale, recuperando ogni sorta di dato, anche cancellato.

Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia consegna alla committenza una relazione dettagliata, tutte le nostre prove hanno validità in sede di giudizio.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Indagini su dipendenti infedeli - Assenteismo

- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi
- Indagini su dipendenti/soci infedeli - Concorrenza sleale
- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi
- Indagini per il recupero del credito
- Sconto dal 20% al 25% sui prezzi di listino dei servizi
- Informazioni ed indagini commerciali e finanziarie
- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi
- Servizi Reparto LAB
- Sconto del 25% sui prezzi di listino dei servizi

CONTATTI

Gualtiero Zeni - Responsabile Commerciale

☎ 800 332332

☎ 329 4383260

✉ zeni@ponzi.pro

Federico Cerioli - Direttore Generale

☎ 800 332332

☎ 348 6721898

✉ federico.cerioli@ponzi.pro

Luciano Tommaso Ponzi - President & CEO

☎ 800 332332

☎ 380 8412888

✉ luciano@ponzi.pro

🌐 www.lucianoponzi.it

LYRA



CONVENZIONE FEDERMACCHINE

L'AZIENDA

Softeam opera nel settore della Progettazione Software e dei servizi di Consulenza Informatica.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Lyra è l'applicativo software leader in Italia per l'Organizzazione delle Attività Commerciali, la Gestione delle Offerte e dei Servizi di Postvendita (info: www.softeam.it/lyra).

L'ambizioso obiettivo del progetto, interamente sviluppato in Italia da Softeam, azienda certificata ISO 9001, è quello di integrare tutti i processi di raccolta, gestione e consolidamento delle informazioni relative alle relazioni esistenti tra l'Azienda e i propri Clienti, in un unico strumento operativo, potente e flessibile, che rappresenti un reale valore aggiunto per gli utilizzatori del sistema.

Anche per il 2017, grazie ad una specifica convenzione, gli Associati possono beneficiare di condizioni commerciali di miglior favore a loro riservate, sull'acquisto delle Licenze d'Uso di Lyra.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Più in particolare, le condizioni migliorative riservate alle aziende associate ASSOMAC, che ritenessero interessante l'acquisto dell'applicativo software, sono le seguenti:

1. sconto incondizionato, applicato sul prezzo di listino delle licenze software (Licenza d'Uso, AddOn, Moduli Opzionali, Upgrade di Licenze), pari al 12%;
2. riduzione del canone di manutenzione, limitatamente alla prima annualità contrattuale, pari al 50%, oppure in alternativa: finanziamento in 12 mesi a tasso 0 dell'intero investimento (salvo approvazione dell'Istituto Erogante);

CONTATTI

Antonello Bonelli

Direttore Commerciale Area Prodotti

Softeam SpA

c.so Emanuele Filiberto, 16/A

I-23900 Lecco LC



0341 422323 -



335 7367629



abonelli@softeam.it

LYRECO



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Il Gruppo Lyreco è leader europeo nella fornitura di prodotti e soluzioni per l'ambiente di lavoro.

Prodotti personalizzati:

da gadget per il tempo libero alle borse da viaggio, passando per gli accessori per ufficio e molti altri articoli. Crea il tuo gadget su www.lyreco.it: in pochi click scegli il prodotto, lo personalizzi, vedi l'anteprima e confermi l'ordine. Ricevi quello che vedi, facile e veloce, prezzo trasparente e tempi di consegna ridotti rispetto ai competitors.

Oltre a prodotti di alta qualità Lyreco offre il massimo livello di servizio: sistema logistico avanzato, un centro di distribuzione nazionale completamente automatizzato di 22.000 mq e una flotta di 120 mezzi personalizzati.

Consegna gratuita in 24 ore alla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse*. Nessun minimo d'ordine.

Ordinare è facile e immediato: un Servizio Clienti interno composto da 40 teleoperatrici altamente qualificate risponde entro 3 secondi.

È possibile effettuare ordini in totale autonomia tramite il nostro webshop, www.lyreco.it, attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24.

Certificata ISO 9001 e ISO 14001, Lyreco considera Qualità e Sostenibilità due valori fondamentali per la gestione e lo sviluppo del proprio business.

Lyreco, con noi la tua vita in azienda diventa semplice!

* Consegna gratuita per ordini di importo uguale o superiore a €75,00. Per ordini inferiori a tale importo sarà applicato un addebito in fattura di € 7,50.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ampia gamma di prodotti per l'ufficio e l'ambiente di lavoro con un tasso di disponibilità a magazzino superiore al 99%: cancelleria, carta, toner, prodotti per catering, igiene e pulizia

Prodotti e attrezzature per la sicurezza e dispositivi per la protezione individuale disponibili in 24 ore e prodotti personalizzati da creare su www.lyreco.it, a prezzi trasparenti e competitivi, ideali per supportare la tua campagna pubblicitaria e promuovere i tuoi eventi

Servizi aggiuntivi: timbri personalizzati consegnati in 48 ore e smaltimento dei toner esausti secondo la normativa vigente

Selezione di prodotti green per fornire un'alternativa ecologica ai prodotti standard

Consegna gratuita in 24 ore personalizzata: direttamente sulla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse

Nessun minimo d'ordine

Consulenza dedicata: il nostro Servizio Clienti e i nostri consulenti commerciali sono a disposizione per consigliarti la soluzione ideale a ogni specifica esigenza.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'accordo prevede per tutti gli associati sconti straordinari e trattamento riservato a ogni specifico cliente con listino dedicato. Una squadra composta da consulenti commerciali e Servizio Clienti garantisce promozioni esclusive e il più alto livello di servizio del settore.

CONTATTI

Per richieste di informazione per i servizi Nexive: dedicata: convenzione.retindustria@nexive.it riportando nell'oggetto "Convenzione RetIndustria"

Per richiesta di informazione per i servizi Parcel

Maico Cecconi

 342 1733250

 m.cecconi@nexive.it

NEXIVE



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Nexive è il primo operatore privato del mercato postale nazionale. Con sede principale a Milano, Nexive nasce come TNT Post nel 1998 in seguito a successive acquisizioni di agenzie private di recapito.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Formule di recapito postale

Servizi per recapitare nel modo migliore in Italia e/o all'Estero.

Servizi Parcel

Nexive ha interpretato il mercato dell'e-commerce B2C con il prodotto Sistema Completo, che approda nel 2013: il servizio a valore aggiunto per il destinatario, specifico per gli operatori web. Accanto a Sistema Completo, Nexive propone Sistema Espresso, ideale per le aziende B2C che movimentano grandi volumi e vogliono spedire le loro merci privilegiando velocità e convenienza. L'offerta dei servizi parcel si completa con Sistema Economy, il servizio a copertura nazionale per la consegna dei pacchetti non superiori a 2kg, che unisce l'estrema semplicità di utilizzo al vantaggio della convenienza. Nel 2016 Nexive arricchisce la sua offerta Parcel con Sistema Slim, il recapito pacchi a misura di cassetta, senza obbligo di firma alla consegna, ideale per spedizioni di piccoli oggetti incasellabili.

Formule digitali

Le formule digitali Nexive sono servizi a valore aggiunto che permettono di inviare e archiviare i documenti in chiave multicanale. Formula Ibrida: il portale per la gestione della corrispondenza direttamente dal proprio personal computer. Con Formula Ibrida è possibile creare e inviare documenti sfruttando tutti i canali di comunicazione (carta, e-mail, pec, sms) ma anche accedere a servizi di archiviazione digitale e conservazione a norma e infine gestire l'invio di fatture verso la pubblica amministrazione.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Nexive offre un risparmio fino al 30% rispetto alle tariffe standard del mercato, con un servizio evoluto ed affidabile.

Inoltre per gli associati Confindustria i vantaggi continuano:

Formula Certa®

Gli associati Confindustria avranno la possibilità di accedere a sconti speciali: 5% di sconto rispetto al prezzo di listino, sui volumi di posta inviata tramite il servizio di recapito Formula Certa®.

Il cliente può effettuare direttamente la richiesta di attivazione scrivendo all'indirizzo: convenzione.retindustria@nexive.it.

Verrà successivamente contattato dal commerciale di riferimento.

Formula Ibrida

È la piattaforma Nexive per la gestione documentale che integra tutti i servizi di comunicazione, sia fisica che digitale. È indicata per imprese e professionisti che inviano a clienti e fornitori o partner comunicazioni di diverso tipo e formato e vogliono disporre di un accesso unico a molti servizi. Per attivare il servizio occorre inviare una mail a: convenzione.retindustria@nexive.it

La mail permetterà all'associato di ricevere un codice promozionale di 5 euro da usare sul portale Formula Ibrida.

Servizi Parcel (Sistema Completo - Sistema Economy - Sistema Espresso)

Gli associati Confindustria avranno la possibilità di accedere a sconti speciali: 3% di sconto rispetto al prezzo di listino dei servizi di recapito pacchi Nexive.

Il cliente può effettuare direttamente la richiesta di attivazione scrivendo all'indirizzo: convenzione.retindustria@nexive.it.

Verrà successivamente contattato dal commerciale di riferimento.

CONTATTI

Per richieste di informazione per i servizi Nexive:

✉ convenzione.retindustria@nexive.it

riportando nell'oggetto "Convenzione RetIndustria"

Per richiesta di informazione per i servizi Parcel

Maico Cecconi

☎ 342 1733250

✉ m.cecconi@nexive.it

🌐 www.nexive.it

ORIENTA



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Orienta Agenzia per il lavoro è una delle principali società Italiane specializzate nella gestione di Risorse Umane.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La Orienta Agenzia per il Lavoro ricerca e fornisce personale per le diverse aree aziendali con diverse soluzioni di servizio.

Somministrazione/Lavoro Temporaneo

Per esigenze temporanee di personale.

Permanent/Selezione del personale

Per figure professionali da inserire direttamente in Azienda.

Staff Leasing

Per esigenze di lungo termine con personale assunto dalla Orienta a tempo indeterminato.

Outplacement

Un servizio di consulenza per i lavoratori di ogni livello che devono ricollocarsi nel mercato del lavoro.

Re-employability by networking

Progetto innovativo e distintivo sul panorama italiano per la formazione dei Manager (Quadri/Dirigenti) che sono in fase di ricollocazione e/o di valutazione di nuove opportunità e/o di ripensamento professionale.

Orienta H.R. Consulting

Soluzioni di consulenza per migliorare la gestione del personale e facilitare i processi di cambiamento e sviluppo organizzativo delle aziende.

Servizi Welfare

Fornire supporto ai familiari dei dipendenti che hanno da poco perso il lavoro e favorire un orientamento, anche attitudinale, al fine di facilitare la ricollocazione di giovani in cerca di nuove opportunità.

Formazione

Per sviluppare corsi di formazione su misura anche finanziati da diversi fondi interprofessionali.

Categorie Protette

In base al nuovo Decreto legislativo n. 81 del 2015, relativamente all'assunzione di lavoratori appartenenti alle categorie protette

(l. 68/99), viene consentito all'azienda di ottemperare al rispetto delle quote obbligatorie anche attraverso assunzioni in somministrazione tramite Agenzie del lavoro.

Il servizio Orienta è generalista cioè svolto su tutte le figure aziendali nei diversi settori di attività.

Per garantire un servizio mirato Orienta ha creato delle aree specialistiche che sono:

- Healthcare & Wellness: per chi cerca personale altamente professionale e difficile da reperire nell'ambito del settore sanitario, farmaceutico e del benessere in generale
- Edilizia: per la gestione di cantieri in Italia e all'estero
- Agricoltura: esperti nella selezione di figure professionali per il settore agricolo e per periodi di alta stagionalità massima flessibilità garantita
- ICT: attraverso diverse soluzioni, che vanno dalla Somministrazione allo Staff Leasing, garantisce profili specializzati nell'ambito del settore IT
- Truck: una risposta efficace alle esigenze di personale qualificato nell'ambito degli autotrasporti
- Fashion & Luxury: profili competenti e referenziati per il settore della moda, della cosmesi e del lusso
- Turismo: selezioni accurate e soluzioni migliori per andare incontro alle esigenze di stagionalità
- International Research: La società specializzata per selezione di personale italiano ed estero per società nazionali ed internazionali.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta in Convenzione prevede uno sconto del 21% sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato.

CONTATTI

Pamela Pierangeli

☎ 848 800 801

☎ 335 7323936

✉ p.pierangeli@orienta.net

🌐 www.orienta.net

PARKINGO



CONVENZIONE ASSOMAC

L'AZIENDA

ParkinGo è un network di parcheggi dedicato a chi desidera raggiungere i principali aeroporti italiani con la propria auto. ParkinGo fornisce posti auto coperti e scoperti a pochi minuti dalla destinazione e copre con un servizio navetta incluso nel prezzo ogni spostamento.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

E' stata stipulata una convenzione riservata agli associati Assomac per l'utilizzo dei servizi ParkinGO.

La convenzione prevede l'applicazione dello sconto del 10% sulle tariffe web in vigore al momento della fruizione del servizio.

Per attivarla è sufficiente utilizzare il link dedicato ad Assomac per l'inserimento delle prenotazioni:

<https://www.parkingo.com/prenotazione-parcheggio-assomac>

PREVINDUSTRIA



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Previndustria S.p.A è una Società di Servizi partecipata da Confindustria con un numero di quote societarie pari al 50%, che coniuga i valori di Confindustria e la forza della Compagnia Assicurativa Leader di mercato Allianz S.p.A, per individuare e proporre soluzioni assicurative e di gestione dei rischi dedicate alle aziende associate ed al loro management.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Previndustria Si tratta di soluzioni personalizzate che si realizzano attraverso:

Coperture assicurative per la tutela del patrimonio aziendale (Property, Liability, Rc Inquinamento, Infortuni) e delle figure chiave (coperture vita puro rischio) con garanzie potenziate

Tecniche di Risk management evolute con processi esclusivi di valutazione e riduzione dei rischi

Gestione dei sinistri dedicata alle aziende associate, caratterizzata da efficienza e rapidità nei tempi di risposta

Servizio di ripristino dell'attività produttiva (c.d. Disaster Recovery) affidato a Belfor, società leader mondiale nel risanamento post

sinistro

Consulenza mirata per favorire e incentivare comportamenti di prevenzione in azienda

Previndustria dispone network di professionisti dedicati, con presenza capillare sul territorio nazionale.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Previndustria opera offrendo la possibilità di accedere a prodotti di eccellenza che superano i più alti standard di mercato, con massimali assicurati maggiorati, franchigie e scoperti rivisti ed una serie di servizi aggiuntivi.

L'accesso alle coperture di seguito evidenziate è riservato esclusivamente alle aziende associate a Confindustria.

CONTATTI

Adriana Purcaro



02 7216 3245 / 02 7216 2801



info@previndustria.it www.previndustria.it

Q8



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Kuwait Petroleum Italia è diventato il secondo operatore del mercato petrolifero italiano.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'offerta di Q8 riservata a Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso le due carte carburante del mondo Kuwait Petroleum Italia: CartissimaQ8 e RecardQ8.

Condizioni riservate ai soci Confindustria:

- Basta un solo veicolo per poter richiedere l'attivazione del servizio
- Gratuita: zero spese per rilascio e rinnovo, zero commissioni sulle transazioni
- Sconto esclusivo sui rifornimenti di carburante
- Bonus con ulteriore sconto a fine anno a raggiungimento di determinate soglie
- Dilazione di pagamento fino a 45 giorni (37 giorni in media)
- CartissimaWeb gratuito: accesso al portale online per monitorare tutti i costi del carburante della propria flotta e avere il pieno controllo delle transazioni in tempo reale

Le due carte sono distinte a seconda della finalità d'uso:

RecardQ8 business è destinata ai soggetti che necessitano la fattura periodica riassuntiva delle transazioni effettuate per consentire il recupero dell'IVA

RecardQ8 coupon non prevede la fattura periodica riassuntiva delle transazioni effettuate ed è utilizzata principalmente per i programmi di incentivazione e promozione

Condizioni riservate ai soci Confindustria:

- Possibilità di richiedere anche solo una carta
- Codice dispositivo personale per assegnare il credito alle carte
- Importi di ricarica a scelta
- Molteplici modalità di ricarica: carta di credito, PayPal, MyBank e bonifico bancario
- Accesso area riservata per gestire in totale autonomia tutte le richieste.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

CartissimaQ8

Risparmio sugli acquisti di carburante grazie allo sconto per

ogni litro di rifornimento, risparmio di tempo nella gestione amministrativa, risparmio sui flussi di cassa grazie alla dilazione di pagamento

Semplificazione amministrativa grazie ad un'unica fattura fiscalmente deducibile in formato elettronico, riepilogativa delle spese per carburanti di tutti i veicoli aziendali. La fattura viene emessa con cadenza quindicinale con pagamento a 30 gg. tramite addebito diretto in conto corrente

Sicurezza grazie alla protezione con codice PIN. Blocco della carta 24h ore su 24h, 7 giorni su 7.

Massimo controllo grazie al portale online CartissimaWeb, totalmente gratuito. Un sistema interattivo di gestione delle carte carburante e della flotta, protetto da password ed accessibile 24 ore su 24, 365 giorni all'anno.

RecardQ8

- Security:
 - codice dispositivo personale per assegnare il credito alle carte
 - blocco della carta 24h su 24h, 7 giorni su 7
 - transazioni in tempo reale
- Flessibilità:
 - Importi di ricarica a scelta
 - Modalità di ricarica multipla: carte di credito, PayPal, MyBank, bonifico bancario
 - Indirizzi alternativi di spedizione carte
- Possibilità di richiedere anche solo una carta
- Servizi:
 - Fatturazione elettronica gratuita, con frequenza quindicinale, valida al fine del recupero IVA
 - Gestione interattiva delle carte tramite area riservata
 - Servizio clienti dedicato

CONTATTI

Gianluca Russellì . Responsabile Commerciale Convenzione Confindustria

☎ 335 300355

✉ grussell@q8.it

Andrea Chiappetti - Referente Commerciale

☎ 06 52088820

✉ anchiapp@q8.it

SAN TELMO LUXURY SUITES

CONVENZIONE ASSOMAC



L'AZIENDA

Hotel situato nel cuore di San Telmo, affascinante dimora del 1867 in uno dei quartieri più magici e suggestivi di Buenos Aires. Restaurato e decorato dal famoso architetto Carlos L. Dibar che ha dato spazio a dodici lussuose suite disposte su due piani.

- San Telmo Luxury Suites se reserva el derecho de reajustar las tarifas preestablecidas in previo aviso, en caso de inflación, devaluación de la moneda o de otros acontecimientos que pudieran justificar dicha acción. A sí mismo las Condiciones Generales de este Tarifario podrían haber sufrido variaciones con respecto a Tarifarios anteriores.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- Tarifas netas expresadas en dólares americanos, por habitación y por noche (no incluye impuestos IVA del 21%).
- Capacidad máxima 2 pasajeros, base doble/single, matrimonial o twin. Algunas habitaciones admiten un tercer pasajero en Cama Extra con un cargo adicional.
- Incluyen Desayuno Continental buffet y conexión a Internet (WiFi y LAN).
- Cuna sin cargo para menores de 2 años. Niños mayores de 2 años abonan Cama Extra.
- Valor de la Cama Extra: USD 35 + IVA solo disponible en Habitaciones Superiores.

CONTATTI

San Telmo LUXURY SUITES

Chile 437.

(1098) San Telmo, Buenos Aires, Argentina

+5411 4343-1888

+5411 4343-1777

Skype: recepcionstl

Reservatios Department

reservas@santelmoluxury.com

<http://www.santelmoluxury.com>

	1 de enero al 28 de febrero 2017	1 de marzo al 30 de septiembre 2017	1 de octubre al 31 de diciembre del 2017	1 de Enero 2018 al 30 Abril 2018	FECHAS ESPECIALES
Tipo de Habitación	Tarifa	Tarifa	Tarifa	Tarifa	Tarifa
Doble Ocupación	USD + IVA	USD + IVA	USD + IVA	USD + IVA	USD + IVA
Suite Junior	84	75	95	90	115
Suite Superior	106	97	120	115	130
Suite Ejecutiva (triple)	130	120	150	140	150

Promo	%	Live Buenos Aires (City tour)	%	Live Tigre S/almuerzo	%	Transfer out (ezeiza)
		usd		usd		usd
1 a 3 noches	50%	11	20%	48	20%	35
3 a 5 noches	100%	0	50%	30	50%	23
5 o mas	100%	0	70%	18	70%	14

SPACE2000



CONVENZIONE ASSOMAC

L'AZIENDA

Space 2000 S.p.a. si occupa di, produzione, approvvigionamento, abbigliamento e prodotti affini per uomo, donna e bambino in Europa, Russia e Giappone. Possiede e gestisce un brand-portfolio in ambito jeans wear e svariate categorie outwear. Il gruppo è presente inoltre con prodotti legati all'urban apparel, denim, casual, fashion sportswear e accessori. Tutti i capi sono proposti attraverso esclusivi brand proprietari. Space 2000 si affida alla vendita tramite negozi specializzati, centri commerciali e catene nazionali oltre che ad una capillare catena di distributori e negozi affiliati al retail del gruppo.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Acquisto di capi di abbigliamento tecnico e di tendenza nei seguenti siti:

- www.bomboogie.com
- www.ai-storm.com
- www.censuredapparel.com

Basterà inserire il codice promozionale ASSOMAC nel carrello per ottenere uno sconto del 10% e la spedizione in tutta Italia gratuita.

STARHOTELS

STARHOTELS®
L'ITALIA NEL CUORE

CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Da trent'anni la passione per l'ospitalità caratterizza il Gruppo Starhotels, catena alberghiera Italiana con 29 alberghi

I SERVIZI - L'OFFERTA

In tutti gli Starhotels in Italia (fatta eccezione per gli Hotel 5 stelle) le aziende associate a Confindustria potranno usufruire di un 10% di sconto sulla migliore tariffa disponibile al momento della prenotazione, quindi anche sulla migliore tariffa prenotabile sul sito Starhotels.

Termini e condizioni:

La tariffa si intende per camera, per notte, American breakfast buffet incluso ed IVA al 10% (city tax esclusa).

L'offerta è limitata alle sole prenotazioni individuali, per soggiorni collettivi, relativi a meetings o ad eventi di gruppo saranno quotate tariffe preferenziali ad hoc.

Le tariffe preferenziali potrebbero non essere applicabili durante periodi fieristici o di alta occupazione.

Per prenotazioni ed informazioni:

Reservation Center Starhotels: 00800 0022 0011

E-mail: reservations@starhotels.it

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Free wi-fi internet access in tutti gli hotels in Italia
- Per effettuare le prenotazioni il Reservation Center Starhotels al Numero Verde 00800 0022 0011 è a disposizione dal lunedì al venerdì dalle ore 9 alle ore 18
- Conferma di prenotazione via SMS: comodo e soprattutto "easy"

CONTATTI

Angela Amato

Responsabile Rapporti con le Associazioni Territoriali e di Categoria

☎ 06 4817129

☎ 335 8052721

✉ a.amato@starhotels.it

🌐 www.starhotels.com

TIM



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Il Gruppo Telecom Italia è tra i principali gruppi ICT e il partner tecnologico dell'Italia digitale.

I SERVIZI - L'OFFERTA

1) Soluzioni Fisso:

Le offerte su linea fissa sono comprensive di voce + dati con traffico illimitato, su rete in fibra con disponibilità e velocità in download / upload in espansione progressiva fino a 100Mb/20Mb (collegamenti fttc) e 300Mb/20Mb (collegamenti fttb).

Evoluzione Ufficio Small è l'offerta che unisce servizi tipici di centralino e soluzioni di Unified Communication per la piccola e media azienda. Attivando Evoluzione Ufficio Small si disporrà da subito: internet senza limiti, chiamate incluse, telefoni, applicazioni per PC e per smartphone.

La segreteria virtuale garantisce tutte le funzionalità del centralino aziendale, che ti seguirà sempre e ovunque sei. Potrai seguire il tuo business quando sei in mobilità e non perdere nessuna occasione di affari. Sfrutta subito l'opportunità e i vantaggi di avere un ufficio virtuale con Tim Impresa Semplice.

2) Soluzioni Mobile

TIM Europa: il nuovo portafoglio di offerta che permette di parlare e navigare in Italia e in TUTTA Europa con incluso 4G PLUS fino a 300Mbps, personalizzabile con pacchetti di EUROGiga aggiuntivi; disponibili i profili con tariffa a consumo, con 1000 minuti e con chiamate illimitate, tutte ad un prezzo vantaggioso. Scegli anche gli Smartphone Top di gamma che preferisci, in 24 comode rate senza interesse.

Il portafoglio di Offerta Dati Mobile Nazionale è valido trasversalmente su linee ricaricabili ed abbonamento, garantisce la maggior velocità di connessione possibile con LTE e LTE Plus (fino a 225 Mb/s), con opzioni da 1 / 2 / 5 / 10 / 20 GB al mese di

traffico dati nazionale.

3) Cloud computing

TIM Digital Store è il cloud marketplace di servizi digitali che permette alle piccole e medie imprese di scegliere, acquistare e gestire in modo semplice e immediato un'ampia gamma di soluzioni ICT. Le soluzioni, acquistabili con carta di credito o in bolletta Telecom Italia, costituiscono un ampio portafoglio che si articola in servizi per la Gestione dell'azienda, la Promozione del business, la Protezione dei dati, la Creazione di server in cloud, la Digital Life.

Su www.digitalstore.tim.it sono presenti tutti i dettagli sui servizi e le modalità di acquisizione.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Servizi fonia fissa, fonia mobile, connettività, ICT e cloud computing
- Offerte convergenti Fisso – Mobile
- Soluzioni esclusive e innovazioni tecnologiche
- Piani dedicati agli associati

CONTATTI

Richiesta di un contatto diretto accedendo al seguente link:

<http://www.impresasemplice.it/associazioni/confindustria> e inserendo poche informazioni anagrafiche e l'ambito di interesse della richiesta dell'associato, che sarà instradata verso l'interlocutore più adatto.

Referente nazionale per la convenzione

Marco Boncompagni

 335 1342388

 marco.boncompagni@telecomitalia.it

 www.impresasemplice.it

TOTALERG

TOTALERG

CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

La società, nata il 1 ottobre 2010 dalla fusione tra ERG Petroli e Total Italia, a seguito del perfezionamento dell'operazione di joint venture tra ERG S.p.A. (51%) e TOTAL S.A. (49%), opera in quattro aree di business:

Raffinazione e Logistica; Rete; Commercial Sales; Specialità.

TotalErg è tra i maggiori operatori del settore. Sulla Rete Autostradale, con 76 Aree di Servizio, è la seconda compagnia di mercato. Nel settore Commercial Sales TotalErg commercializza oltre 2 milioni di tonnellate di gasoli, oli combustibili e benzine per uso industriale, civile ed agricolo e vende sia a rivenditori del settore (B2B) che direttamente al consumo (B2C)

I SERVIZI - L'OFFERTA

TotalErg Card, molto più di una carta carburanti: un insieme di soluzioni integrate per ogni tua esigenza.

Una rete al vostro fianco in 16 Paesi europei:

- Gestione semplificata dei pedaggi nazionali ed internazionali
- 3 differenti pacchetti di servizi: Base, Premium ed Extra
- Soccorso stradale in tutta Europa.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Prezzo Misto con sconto listino carte petrolifere 0,110 €/litro (IVA incl.)
- Sconto su servizio Pedaggi Nazionali c/terzi pari allo 0,5% vs listino base
- Pacchetto premium ed extra: sconto convenzione nuovi associati del 50%vs listino
- Litri bonus fine anno (IVA incl.)
 - da 10.000 €/litro 0,005
 - da 30.001 €/litro 0,010
 - da 100.001 €/litro 0,013
- 30 gg di dilazione di pagamento
- Sconto per acquisto dei buoni carburante TotalErg: 0,035€/litro (IVA incl.) e spese gratuite di spedizione.
-

CONTATTI

-  800907060
-  www.totalerg.it

TRENITALIA



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Trenitalia offre alle aziende associate che hanno necessità di acquistare biglietti ferroviari un ventaglio di benefici aggiuntivi nell'ambito dell'offerta Corporate dedicata a Confindustria.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- Opportunità di effettuare le attività di acquisto, cambi prenotazione e rimborsi dei biglietti di viaggio
- Opportunità di accedere a tariffe e sconti dedicate e/o ai programmi incentive di Trenitalia esclusivi per le aziende del Corporate
- Account e/o Numero Verde dedicato
- Pagamento differito attraverso direct debit, carta lodge, oppure contestuale attraverso carta di credito individuale o aziendale
- Opportunità di partecipare ai programmi CartaFreccia di Trenitalia a condizioni vantaggiose

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- 1 CartaFreccia Oro per ogni azienda che sottoscrive l'accordo Corporate Travel 2017 (nominativo a discrezione dell'azienda)
- 1 CartaFreccia Oro aggiuntiva per ogni azienda con fatturati superiori a 25.000 euro
- Bonus di 150 punti di ingresso all'atto dell'iscrizione al Programma CartaFreccia

CONTATTI

Anna Faraoni

✉ a.faraoni@trenitalia.it

Luca Poli

✉ l.poli@trenitalia.it

🌐 www.trenitalia.com

UMANA



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

UMANA Spa – dal 1998 società di fornitura di lavoro temporaneo – è Agenzia per il Lavoro ai sensi del Decreto Legislativo 276/03 (aut. Min. Lav. N°1181-SG del 13 dicembre 2004) ed eroga servizi per la gestione del personale. È attualmente presente in Italia con 127 filiali e altre di imminente apertura.

I SERVIZI - L'OFFERTA

In qualità di Agenzia per il Lavoro, UMANA offre alle aziende tutti i servizi necessari per una gestione delle risorse umane più razionale, moderna ed efficace: Somministrazione a tempo determinato (lavoro temporaneo), Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing), Ricerca e selezione del personale, Outplacement e Formazione.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli aderenti al sistema Confindustria Umana assicura le seguenti condizioni:

Somministrazione di lavoro a tempo determinato (lavoro temporaneo)

- analisi gratuita delle esigenze espresse dall'azienda associata da effettuarsi presso l'azienda stessa e definizione degli strumenti applicabili per la soluzione del problema
- visita in azienda di proprio personale per definire le esigenze specifiche e presentare i candidati che vengono comunque preselezionati in filiale la priorità nell'inserimento dei lavoratori, ponendosi come obiettivo le 48/72 ore dall'accettazione del preventivo da parte del cliente
- organizzazione e realizzazione a titolo gratuito di corsi di formazione per il personale somministrato a tempo determinato da inserire e dopo l'inserimento, da concordare in base alle esigenze dell'azienda e alle regole previste dal Fondo FORMATEMP
- costante aggiornamento, anche attraverso la consegna di materiale appositamente redatto, di tutte le innovazioni normative afferenti il corretto utilizzo della somministrazione di lavoro
- mark up applicato su costo ora lavorata secondo parametri interni riferiti alle ore medie mensili lavorate dagli operatori UMANA con 20% di sconto per personale selezionato da UMANA – 30% di sconto per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll) per prima missione e proroghe di almeno 120 giorni lavorativi, fermo restando quanto indicato dall'art. 23 del D.Lgs. 276/03, ovvero il diritto del lavoratore somministrato alla parità di retribuzione dei

suoi pari mansione, anche per ciò che attiene agli eventuali contratti integrativi aziendali.

Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing) e Apprendistato (mediante Staff Leasing)

Mark up applicato su costo del lavoro con il 20% di sconto per personale selezionato da UMANA – 30% di sconto per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll)

Collocamento mirato – assunzione di lavoratori disabili

Umana con la sua Area Specialistica per le Politiche Attive del Lavoro, attiva dal 2009, offre un servizio completo alle aziende associate per la miglior gestione delle risorse da computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99), oltre ad un servizio dedicato di selezione. Si rammenta che dal 2015 anche attraverso l'inserimento di lavoratori disabili assunti con contratto di somministrazione per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.

Welfare aziendale – assistenza familiare

Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica dedicata ai Servizi alla Persona - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione con sconto del 30% sul mark up applicato.

Reti d'impresa

mark up applicato sul costo del lavoro: con il 30% di sconto per somministrazione di lavoro a tempo determinato, somministrazione a tempo indeterminato/Staff Leasing e Apprendistato tramite Staff Leasing.

Servizi per l'Innovazione Professionale - outplacement individuale e collettivo

Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata Uomo e Impresa, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate uno sconto compreso tra il 5% e il 15% sulle tariffe normalmente applicate.

CONTATTI

Dott. Francesco Eгинi

☎ 06 69380093

☎ 334 6060055

✉ relazioni.esterne@umana.it

🌐 www.umana.it

UNI



CONVENZIONE CONFINDUSTRIA

La convenzione UNI - Confindustria è stata rinnovata anche per l'anno 2017 ad € 300,00 +IVA

Sarà possibile la consultazione on-line dei testi integrali di tutte le norme tecniche nazionali, i recepimenti di quelle europee EN e le adozioni di quelle internazionali ISO.

Maggiori informazioni sulla convenzione sul sito www.uni.com nella pagina dedicata.

(link attuale http://www.uni.com/index.php?option=com_content&view=article&id=5618:siglato-l-accordo-uni-confindustria-oltre-20-000-norme-consultabili-fino-al-31-12-2017&catid=170:commerciale&Itemid=2612)

Per sottoscrivere la convenzione per la prima volta, le imprese

devono comunicare ad ASSOMAC la volontà di sottoscrivere l'abbonamento compilando e inviando il file allegato. (Inviare a technological@assomac.it)

L'Associazione inoltra la richiesta e i dati all'UNI che provvede a fornire direttamente all'impresa interessata tutte le informazioni necessarie per completare l'adesione e iniziare ad utilizzare il servizio.

UNI provvederà a inviare le credenziali (login e password) per l'accesso al servizio solo in seguito a:

- il pagamento anticipato dell'intero prezzo dell'abbonamento, quantificato in 300,00 €/anno (+IVA) per la consultazione delle norme UNI fino al 31 dicembre 2017,
- l'accettazione delle condizioni previste nel "Contratto per la fornitura del servizio di abbonamento".

UNIPOLSAI



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

UnipolSai Assicurazioni S.p.A. è la Compagnia assicurativa multiramo Gruppo Unipol, leader in Italia nei rami danni, in particolare nell'RCAuto.

I SERVIZI - L'OFFERTA

UnipolSai ha riassunto la gamma prodotti in UnipolSai Soluzioni, un nuovo modo di proporre l'assicurazione: semplice, chiaro, immediato, personalizzabile e adattabile ai bisogni delle persone.

La tua mobilità

Per offrire sicurezza alla tua auto, alla tua moto e a tutti i veicoli che utilizzi nella vita o anche per lavoro. Perché tutelare i mezzi di trasporto di cui disponi per la tua professione o per la tua impresa significa darle valore.

La tua protezione

Per la tua protezione, il sostegno migliore quando capita un imprevisto spiacevole. Qualcuno a cui puoi rivolgerti per un domani sereno, semplicemente protetto, per te e per i tuoi cari.

La tua casa

Per la tua casa fai la cosa più naturale che c'è: proteggila in caso di Incendio, Furto e Rapina. Proteggi anche i tuoi interessi, grazie alle garanzie per Responsabilità Civile e Tutela Legale. Tutto ciò che ti occorre per offrire più sicurezza al tuo ambiente familiare.

Il tuo lavoro

La tranquillità di una protezione su misura specifica per l'impresa e per tutte le necessità di tutela legale nel lavoro.

Il tuo risparmio

Per il tuo risparmio ti offriamo la spinta giusta per raggiungerli e realizzarli, offrendoti semplicemente ciò che occorre: un appoggio solido.

Così dai forza ai tuoi progetti, grazie ai piani di risparmio per la sicurezza economica della tua famiglia, per mettere da parte un capitale per il futuro e decidere se vuoi ricevere una rendita; grazie alle soluzioni dedicate ai tuoi investimenti per far fruttare il tuo capitale, con garanzie specifiche per valorizzare somme piccole o ingenti.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Risparmia con le convenzioni UnipolSai Assicurazioni. Grazie alle Convenzioni ti siamo ancora più vicini con soluzioni vantaggiose.

Condizioni riservate a:

- Imprese e società associate a Confindustria
- Titolari, Soci e componenti degli organi sociali delle Società associate a Confindustria e ai loro familiari e conviventi
- Dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari e conviventi

Sconti su prodotti:

- Assicura la tua auto e risparmi fino al 6% su RCA (non applicabile su attestati di rischio del gruppo Unipol) e 25% su Incendio e Furto
- Installa gratis Unibox: scopri servizi innovativi e ulteriori sconti
- Offri maggiore protezione alla tua casa e alla tua famiglia con la Polizza Multirischi: meno 25%
- Assicura la serenità tua e della tua famiglia con le soluzioni Infortuni e Salute: meno 20%
- La tutela di cui hai bisogno ti accompagna nella tua Impresa: fino al 22%
- Investi in modo sicuro, proteggi i tuoi risparmi e garantisci un futuro sereno alla tua famiglia: più vantaggi per te.

CONTATTI

Referenti accordo commerciale:

Regioni: Marche, Umbria, Lazio, Sardegna, Abruzzo, Molise, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia.

Roberta Zaza:

☎ 335 7850387

✉ roberta.zaza@unipolsai.it

Regioni: Piemonte, Valle d'Aosta, Liguria, Lombardia, Trentino Alto Adige, Veneto, Friuli Venezia Giulia, Emilia Romagna, Toscana.

Rossano Mancinelli:

☎ 335 8402360

✉ rossano.mancinelli@unipolsai.it

🌐 www.unipolsai.it

UNISALUTE



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

UniSalute è la prima assicurazione sanitaria in Italia per numero di clienti gestiti. Si prende cura ogni giorno della salute di 6 milioni di persone provenienti dalle più grandi aziende italiane, dai Fondi sanitari di categoria e dalle Casse professionali.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Le soluzioni assicurative UniSalute sono in grado di rispondere al meglio alle diverse esigenze di protezione sanitaria: quelle del singolo assistito, delle aziende, degli enti, dei fondi sanitari di categoria e delle casse professionali e aziendali, delle banche e istituti di credito. Nel caso in cui l'azienda disponga già di coperture assicurative, UniSalute può mettere a disposizione speciali piani di integrazione delle garanzie e o dei massimali. Inoltre, per prima in Italia, ha sviluppato una gamma di polizze individuali acquistabili online per tutta la famiglia con notevoli risparmi sui costi delle prestazioni.

Persone

Quando c'è la salute c'è tutto. Per questo abbiamo realizzato la prima gamma completa di polizze sanitarie online che è possibile costruire su misura e personalizzare in base alle singole necessità, in modo semplice e immediato. Garantiamo convenienza, qualità, consulenza medica e le migliori strutture sanitarie in Italia e all'estero.

Aziende

Piani sanitari personalizzati e flessibili, studiati per rispondere alle esigenze più specifiche. Questo è ciò che facciamo da 20 anni per le aziende italiane di ogni settore, dalle piccole e medie imprese alle grandi multinazionali che ci rinnovano di anno in anno la loro fiducia.

Fondi e Casse

Grazie alla nostra esperienza e al nostro know how gestionale, siamo i leader nella gestione dei Fondi Nazionali di categoria, delle Casse professionali e aziendali.

Metalmeccanici e grafici, medici e geometri, artigiani: sono solo alcune delle categorie di lavoratori che già usufruiscono delle nostre coperture sanitarie e dei nostri servizi.

Banche

Collaboriamo con diverse banche italiane costruendo insieme polizze sanitarie da vendere direttamente allo sportello. Un'offerta

che consente di offrire ai correntisti un approccio integrato, flessibile ed altamente personalizzato, coniugando necessità finanziarie e bisogni di tutela anche nell'ambito della salute.

Broker e Agenti

Costruiamo insieme ai nostri partner i prodotti più innovativi e completi presenti nel mercato per offrire ai clienti un'offerta dedicata e la massima qualità del servizio.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Risparmia con la convenzione UniSalute

Da oggi proteggere la salute diventa più facile e conveniente. Grazie alla speciale convenzione con Confindustria tutti i dipendenti delle aziende associate possono scegliere tra due coperture sanitarie collettive con lo speciale sconto del 15% rispetto ai normali costi di mercato. Piano sanitario RetIndustria 1 e piano sanitario RetIndustria 2: sono questi i nomi delle polizze sanitarie su cui è possibile godere della speciale convenzione. Le coperture nascono per rispondere nel modo più efficace ai differenti bisogni di protezione: dalle prestazioni di routine come le visite o gli accertamenti, a prestazioni più impegnative, quali un ricovero o un intervento chirurgico. E tanto altro ancora, per offrire sempre la massima qualità del servizio e la massima rapidità di accesso alle cure.

Condizioni riservate a:

- Dipendenti di aziende associate a Confindustria
- Dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari conviventi

CONTATTI

Responsabile Commerciale: Luca Zampollo

Vuoi saperne di più?

Scrivi a welfareconfindustria@unisalute.it e invia i seguenti dati:

nome azienda – settore – CCNL di riferimento – numero dipendenti – referente (e-mail e tel.)

I referenti commerciali UniSalute ti contatteranno al più presto.



www.unisalute.it

WELFARE COMPANY



CONVENZIONE RETINDUSTRIA

L'AZIENDA

Siamo la prima azienda a capitale interamente italiano specializzata nei servizi di Welfare Aziendale e Pubblico.

I SERVIZI - L'OFFERTA

MyVOUCHER

Può essere utilizzato anche come omaggio o premio per clienti, fornitori, rete di vendita: in tal caso è interamente deducibile (nei limiti previsti dall'art. 108, c.2, del TUIR).

MyVOUCHER è disponibile anche in versione digitale: MyDIGITAL VOUCHER è un codice a valore, dal taglio personalizzabile, emesso da Welfare Company con il quale il dipendente può acquistare prodotti e/o servizi usufruendo contestualmente di sconti e offerte.

Basterà accedere al portale www.quicoupon.com, scegliere tra una vasta gamma di servizi e prodotti e procedere all'acquisto utilizzando i voucher come modalità di pagamento.

MyWELFARE

È la piattaforma online, personalizzabile e user-friendly, che consente alle imprese e ai loro dipendenti di accedere ad un modello innovativo di servizi integrati per la gestione dei flexible benefits e fringe benefits.

Con MyWELFARE le aziende sono completamente sollevate da ogni attività di carattere operativo/amministrativo e la gestione della rendicontazione dei diversi servizi oggetto del Piano di Welfare è interamente seguita in back-office dalla nostra organizzazione.

L'azienda risparmia rispetto ai premi in denaro con notevoli benefici per il flusso di cassa, il Dipendente ha la libertà di scegliere il proprio pacchetto di benefit e ottiene un maggiore potere d'acquisto.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

MyVOUCHER

- Coupon QUI!CULTURA sempre incluso e accesso a Buoni Sconto online
- Packaging con folder tascabile e possibilità di inserire messaggi finalizzati
- Consegna in 5 giorni lavorativi dall'ordine
- Commissioni con sconti riservati agli associati fino a 1,6% a seconda dei volumi

MyWELFARE

- Analisi preliminare di sintesi per la definizione del Piano di Welfare Aziendale (PWA)
- Analisi socio-demografica per la definizione dei bisogni e delle possibili risposte
- Set up dei servizi di Welfare Aziendale e customizzazione del portale (anche intranet)
- Pianificazione e gestione delle attività di governo del PWA, coordinamento operativo con le funzioni aziendali, controllo e monitoraggio della fruizione dei servizi
- Attivazione area shopping e convenzioni
- Per volumi fino a 100.000 euro sconto dell'1,5% rispetto alla commissione standard; oltre i 100.000 euro sconto del 2%

CONTATTI

- Tel 01 0576751
- info@welfarecompany.it
- www.welfarecompany.it
- www.quigroup.it

